

永州消费返现模式APP开发

产品名称	永州消费返现模式APP开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

在流量红利消失、产能过剩的时代，人是大的价值（用户即会员），拥有了人就能实现销售变现、会员变现、资本市场变现、加盟变现等。因此，对于上游的生产厂商来说，社交电商平台就是救命稻草，可以按照平台需求，为其供应产品。而对于实体店来说，只要加入社交新零售平台，就能获得平台的流量、品牌、数字化、供应链等多个方面的赋能，提升业绩。社交电商通过互联网、云计算、大数据以及庞大的会员系统、品牌价值赋能线下实体店，与线下实体门店融合，就属于新零售的部分。社交电商+新零售=社交新零售。社交新零售通过社交电商部分，赋能新个体创业，目的是快速地拥有会员及用户，获得消费力，为个人带来创业机会。社交新零售通过新零售的部分，赋能传统的个体户，目的是把实体店打造成为下线的体验店，为线上的会员提供社交、聚会、交流、体验的场景。

积分返利系统：这是一个以消费为基础的理念，体现的是消费者的消费与回报问题，它是交互式合作营销的内涵的完美解释，给消费者搭建了两个“舞台”：一个是让消费者通过消费以后，经过平台可以获得一定收入的舞台；另一个是教授消费者如何实现经济自由的知识、经验、信息等。可以说，一个是给消费者搭建参与世界财富分配“机会”的舞台；另一个是不断提升消费者分配世界财富“能力”的舞台。

一.积分返利系统商业模式

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

消费全返积分系统模拟流程：

方案一

: 消费者在平台消费购买产品，

: 消费者确认收货后48小时平台返积分，

: 消费者可申请提现，或直接在平台消费。

: 平台审核提现；

: 平台发放佣金。

方案二

: 招商，联盟。

: 录入系统。

: 商家积分充值。

: 消费者购物，商家送积分。

: 消费者领取分红。

一种方案合适自媒体企业，第二种方案合适平台商企业。如今必须是实体和线上结合，才能长久，才符合现在消费群体的方式。

消费全模式系统返佣规则：

1、消费在支付商品费用收到货后，平台再全额返佣给消费者。例：A买了100元的产品，支付100元给平台。A收到货后在个人中心点击收货后平台再24小时内返100元给消费者。

2、也是结合分销模式。例：A把购物全返商城链接或二维码推荐了给朋友B，B在商城所消费的金额，A能得到一部分分佣奖励。其奖励比例有平台控制。

简单来说社交新零售=消费者+分享者+服务者+创业者+线上、线下、社交渠道，它的本质是实现更效率的零售，更低成本的运营。社交新零售也将成为未来主流的商业模式，而企业发展的核心方向是在优质的产品和服务中融入更多社交元素，以此来提升消费者的体验。社交新零售产生的背后是社交网络的

发展，社交网络的发展和成熟，是的社交与商业的融合成为必然，社交商业化，商业社交化，对于我国甚至是全球的商业形态和发展都将产生巨大的影响。