

# 永州消费返现系统开发

产品名称	永州消费返现系统开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

## 产品详情

在PC互联网时代，市场的经营主体，更多以公司为主。因此，电商平台主要靠赋能企业，为其提供流量及交易机会，从中获取暴利。到了移动互联网下半场，市场的经营主体，更多以赋能个人IP为主。因为，人们的消费需求正在从平台为中心、企业为主、品牌交易价值为核心，转变成为个人为中心，消费者更愿意为个人的品牌价值买单。个人虽然能够塑造个人品牌，为消费者提供服务及解决方案，满足其精神需求，但新个体创业者对供应链方面是比较欠缺的。那么在新的市场形态中，想要抢占新机会，就要搭建平台+个人的创业模，为新个体创业者提供供应链、资金、交易平台、售货服务、物流等服务。目前的直播带货、IP社群电商、社交电商等模式，都属于平台+个人的创业模式。由此可见，马云与传统电商+中小微企业的流量红利时代已经结束，而赋能新个体创业，将成为新一轮造富机会。

积分返利系统：这是一个以消费为基础的理念，体现的是消费者的消费与回报问题，它是交互式合作营销的内涵的完美解释，给消费者搭建了两个“舞台”：一个是让消费者通过消费以后，经过平台可以获得一定收入的舞台；另一个是教授消费者如何实现经济自由的知识、经验、信息等。可以说，一个是给消费者搭建参与世界财富分配“机会”的舞台；另一个是不断提升消费者分配世界财富“能力”的舞台。

### 一.积分返利系统商业模式

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层次分销。

消费全返积分系统模拟流程：

#### 方案一

: 消费者在平台消费购买产品，

: 消费者确认收货后48小时平台返积分，

: 消费者可申请提现，或直接在平台消费。

: 平台审核提现；

: 平台发放佣金。

## 方案二

: 招商，联盟。

: 录入系统。

: 商家积分充值。

: 消费者购物，商家送积分。

: 消费者领取分红。

一种方案合适自媒体企业，第二种方案合适平台商企业。如今必须是实体和线上结合，才能长久，才符合现在消费群体的方式。

消费全模式系统返佣规则：

1、消费在支付商品费用收到货后，平台再全额返佣给消费者。例：A买了100元的产品，支付100元给平台。A收到货后在个人中心点击收货后平台再24小时内返100元给消费者。

2、也是结合分销模式。例：A把购物全返商城链接或二维码推荐了给朋友B，B在商城所消费的金额，A能得到一部分分佣奖励。其奖励比例有平台控制。

在社交电商与新零售之间，还有一种社交新零售模式，不仅能够赋能实体店转型，也可以赋能新个体创业。何为社交新零售？社交新零售其中一部分就是社交电商，是先通过会员制的方式，在线上招募合伙人。缴纳会员费后，不仅能够能够在平台购物享受折扣，而且也能够拥有销售特权。社交电商大的好处，就

是能够靠用户作为流量入口，通过用户的亲密关系链裂变更多的用户。那么，当社交电商的层面拥有大量的用户及会员，就可以对上整合供应链、对下整合实体店。