

郴州消费返现模式开发

产品名称	郴州消费返现模式开发
公司名称	广州市微码互联科技有限公司
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道379号联合社区东区
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

互联网日益发展的背景下，传统电商面临着发展机遇和发展挑战。近几年，社交电商对于传统电商的升级与转型带来了便捷条件，回顾这几年，众多社交电商平台如雨后春笋般涌起，使得整个行业的热度持续火爆，居高不下。Influencer Marketing Hub报告数据显示，2022年，全球社交电商销售额预计为9580亿美元。到2025年，社交电商预计将占有电子商务交易额的17%。在行动看来，社交电子商务创造了一种全新的电子交易方式，通过社交媒体信息传播网络，让产品选择变得事半功倍。行动也作为社交电商的引领者，通过自创品牌产品魔胴咖啡，仅用了不到3年的时间，迅速冲出大众视野，被广大消费者熟知。

积分返利系统：这是一个以消费为基础的理念，体现的是消费者的消费与回报问题，它是交互式合作营销的内涵的完美解释，给消费者搭建了两个“舞台”：一个是让消费者通过消费以后，经过平台可以获得一定收入的舞台；另一个是教授消费者如何实现经济自由的知识、经验、信息等。可以说，一个是给消费者搭建参与世界财富分配“机会”的舞台；另一个是不断提升消费者分配世界财富“能力”的舞台。

一.积分返利系统商业模式

消费者在商城上消费，平台返给消费者相应积分，积分可提现可复购，结合分销模式，可多层级分销。

消费全返积分系统模拟流程：

方案一

：消费者在平台消费购买产品，

: 消费者确认收货后48小时平台返积分，

: 消费者可申请提现，或直接在平台消费。

: 平台审核提现；

: 平台发放佣金。

方案二

: 招商，联盟。

: 录入系统。

: 商家积分充值。

: 消费者购物，商家送积分。

: 消费者领取分红。

一种方案合适自媒体企业，第二种方案合适平台商企业。如今必须是实体和线上结合，才能长久，才符合现在消费群体的方式。

消费全模式系统返佣规则：

1、消费在支付商品费用收到货后，平台再全额返佣给消费者。例：A买了100元的产品，支付100元给平台。A收到货后在个人中心点击收货后平台再24小时内返100元给消费者。

2、也是结合分销模式。例：A把购物全返商城链接或二维码推荐了给朋友B，B在商城所消费的金额，A能得到一部分分佣奖励。其奖励比例有平台控制。

建立自己的社群，寻找有共同价值观、爱好的人。然后引导购物与交易产生。好的社群不会上来就卖产品，也不会把产品呈现出来，而是让用户体验产品，用产品。产品也相当于是社群活动，聚会中的必备工具。这样的销售润物细无声，带着朋友吃绿色健康食物，喝茶，辟谷。吃的、喝的，辟谷中所用的其实都是产品。不用专门推销而是体验式营销。建立起自己的社交平台账号，玩抖音等社交平台。由于内容创新，粉丝增长很快。未来会出现很多社交平台的打通融合，也将出现大量的社交媒体玩品牌营销向直接的电商转化转型。