

# 天猫入驻品牌经营团队介绍，如何入驻天猫3c类目

产品名称	天猫入驻品牌经营团队介绍，如何入驻天猫3c类目
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

## 产品详情

天猫入驻品牌经营团队介绍，如何入驻天猫3c类目小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。选择我们这种直接与小二合作的服务商，不用写这个具体商品计划书。这几天，天猫系统完成了新的升级，这一次天猫入驻系统的升级，对天猫自荐入驻服务商而言，将会是一个很头大的事，因为本次的升级，极大的提高了自荐入驻天猫的难度，很多以往不需要提供的资料，这次都得一一补充填写。

小二关系的服务商渠道资源，很多人不敢相信其是否存在，特别是自荐服务商会一个劲的说不可能存在真的小二关系服务商，为啥？因为他们自己没有，自己是走自荐的，如果他们都相信存在小二关系服务商了，那么自己怎么办？

通过小二关系的服务商提交入驻申请，入驻天猫的成功率是高的。这一点，相信大家都能想明白。

入驻天猫大药房，有两种方式：

### 1、通过联系官方客服，申请获得邀约的资格

这种方式要求你至少拥有20家连锁店，并且年审计报告达到2000万

满足这两个条件后，你的入驻成功率，也不会高于10%，真实成功率很低很低，除非你的真实年产值的单位是亿，并且有几十家连锁店。

### 2、通过小二渠道的服务商操作入驻

这种方式，只需要你有连锁店即可，不需要一定得有20家，哪怕只有一家店，只要你的资料没有通过客服途径提交过，那就可以坐等入驻成功。

有过自荐入驻天猫经历的商家，绝大多数被驳回的理由，都是“品牌影响力不够”。那么，入驻天猫，品牌影响力不够怎么办？

有一些自荐服务商就跳出来说：品牌影响力不够，找他们可以通过包装提高品牌影响力，同时他们做的运营方案更加靠谱，入驻天猫的成功率更高。

事实果真如此吗？当然不是。

通过自荐的方式入驻猫享，你的资料需要先满足：

- 1、线上年销售额500万
- 2、线下年销售额1000万

满足这两条了，说明够资格，但成功率很低。

通过真正小二关系操作入驻猫享，对资料的要求就低很多了

对于小二而言，只要你线上年销售额过500万，就可以坐等操作成功，不需要考核线下销售额。

商家以及自荐服务商，都会纳闷这个具体商品计划该怎么写。这个没有具体的方案，只能说，大家自己想办法吧。

那么，这次系统升级，还有没有好的入驻天猫的办法呢？

这次系统升级，对自荐的影响很大，但对于我们这种直接与小二合作的服务商而言，没有影响。

我们依然只需要简单的基础资料，上面的这些信息，我们依然不需要，也不需要商家提供。

只要你的资料是干净没有提交过的，在我们这里，就可以坐等下店。

这就是走小二渠道提交的硬实力所在。

天猫入驻品牌经营团队介绍，如何入驻天猫3c类目