

中科爱伽代理系统开发 中科爱伽代理模式开发

产品名称	中科爱伽代理系统开发 中科爱伽代理模式开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

中科爱伽代理系统开发，中科爱伽代理软件开发，中科爱伽代理系统小程序开发，中科爱伽代理模式开发

核心提示：文章资料收集于网络，仅供开发需求者模式参考，与平台无关，如您需求定制开发系统，请联系我们，玩家勿扰。

除了产品设计上的改变，运营思路的改变，还有公司投入的改变。在不会耽误物流和供应链继续深造的基础上，投入足够多的精力，发展这一部分的服务内容。其实说到底，做这块服务的内容不难，明确了内容方向，用多费点心力去打造，并没有多大门槛。

以***代理级别为例，可以享受多个方面的利润点。首先作为***级别，投资64800元一共有12箱货，其中一箱是30盒，那么12箱一共有360盒。个利润是零售奖励，一盒愈膳坊在终端的零售价格是398元，***级别一盒的进货价格是180元，如果都按398元一盒在终端销售的话，可以拿到78480元的利润。

周期进行购买，即6盒为一周期进行销售，一个周期的售价1800元，那么***级别投资之后卖一周期的利润是720元，那么全部卖完的利润是43200元。

中科爱伽代理讲解奖金制度

第二部分是同级别返利奖励。***级别A推荐***级别B，会有10%的返利，那么64800元的10%就是6480元，也就是说，一名***代理招募了一位同级别的***代理，你有6480元的同级别的返利。

第三部分是团队业绩奖励，中科爱伽的团队业绩奖励的业绩比例从2万元开始，团队业绩达到2万元对应的奖励是3%，团队业绩达到6万元对应奖励是4%，团队业绩达到10万元对应奖励是5%，一直到1500万元，对应的奖励达到12%。

比如说***A这个月招募了***B，A又招募了***C，A自己招募了两个人，那么A的团队业绩就是64800元加上64800元，A整体的团队业绩在这个月就是129600元，此时A的团队业绩已经超过了对应10万对应的这个比例，所以奖励是 $129600 \times 5\%$ ，这个算出来的数据是5184元，也就是说在这个月A招募了两位经销商，A的团队业绩的奖励是5184元。

在中科爱伽，***代理级别以上，还有一个***别——董事。董事级别不可以用钱直接买来，而是需要靠业绩做上去。当代理投资了64800元做了***代理之后，自己的团队有5个直接推荐的***，并且团队完成86.4万元的业绩，就可以直接升级到董事。成为董事之后，零售的利润可以***大化。***级别的进货价格是180元，董事级别的进货价格就变成了140元，就有了40元钱的差价。

在内容页面的呈现上，这个要看运营打法，产品辅助内容进行更好的呈现与整个商城的联动。跟运营沟通好内容的呈现方式，是以每个时间段呈现特定的内容，例如每天下午四点上新次日菜谱，还是作为一个菜谱的内容集锦，分类出各种类型的菜谱，然后各个类型的菜谱下有多条菜谱的列表页，或是做成视频内容的信息流。这个呈现形式有很多，在此也不展开细讲了。也可以慢慢做迭代，优化内容的呈现方式，提高内容曝光率和购买转化率。光是这个就可以更新出好几个小版本了。