

链动2+1模式：打破传统电商思维，打造性价比之王；

产品名称	链动2+1模式：打破传统电商思维，打造性价比之王；
公司名称	微三云
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	黄浦区凝彩路26号
联系电话	13539721118 18002838656

产品详情

如今所谓的电商模式是怎么理解的，为何这么火爆？主要就是在打破了传统微商以及传统电商的思维以及卖货方式，而链动模式其实就是抓住了消费者渴望实惠和性价比的一门创业利益需求，企业把产品成本与价值之间的利润进行重新分配，用于吸引用户。我们称这个链动商业模式为--链动2+1模式

什么是链动的2+1模式？链动模式的玩法是怎么样的？

1. 链动2+1商业模式的玩法分析

身份级别：代理、老板

奖励机制：直推奖励、见点奖励、平级奖励、援助基金、分红奖励
需要为上级代理留下“两个原始种子用户”，俗称作为这里的“感恩机制”。

援助机制（平台强制任务）：完成平台任务可享受100-%全额收益。不达标者将仅获得账户的80%，剩余的20%将冻结在个人独立扶持资金池中。

协助指定任务；

1：之前直接推给上级的C1、C2小队升级为代理级或BOSS级

2：C1、C2有10人以上团队伞下的订单，即D1D2D3D4的几个直推用户下的订单[包括两个代理C1和C2下的订单]也算在10个订单以内。

如何成为代理和老板？：

- 1、成为老板的条件：推荐两个用户购买499代理礼包即可成为老板。
- 2、成为老板的权利：直推奖励，一单100元，二单也是100元，完成直推2单后，即可升级boss。升级boss后，完成第三个直推订单，即可享受无限点对点推荐收入。你可以成为“老板”，
- 3、老板身份奖励：发展200后第三个下属后，每条下线200元，成为老板后直推奖励：300元/单，下属推奖励：200元/单，可推三人获得无限奖励，并推第三人开启躺收入状态。

链动2+1模式核心就在于，让消费者先盈利，到购买产品体验，通过产品效果形成用户消费习惯，激发消费者购物欲望并持续为平台创造价值，让消费者参与利润分配，在分容的过程当中将产品售卖出去。

链动2+1模式核心点：成为老板身份的同时，前面推荐的两个代理也需要留给推荐自己的上级，帮助上级团队去做裂变，同理，你就会脱离上级重新创建自己的团队市场，当团队后面发展的代理也成为合伙人时，他们也会脱离你的团队创建他们自己的团队市场，但是他们前面推荐的两个代理要留下来帮你做市场。

链动2+1模式的玩法：

代理：用户通过购买平台指定的产品，即可成为代理人，成为代理人之后便参与其中可以进行推广并完成推广任务，只能得到一种奖励。

老板：代理在完成任务之后，完成直推两人即可成为老板，成为老板三种奖励都可以拿到。

等级奖励：

如果老板同级，则等值10%的收入等级boss（仅限1级），设置：平台每卖出499或699、将固定增加30至60元的分红池。假设根据对应身份的个数对ABC的三个层次设置不同的比例。平均分红，比如C分30%，B分30%，A分40%。如果需要做品牌商城、商业模式、营销矩阵方案可私，

而且很多朋友都有疑问，连锁模式会不会违法？链条驱动的2+1模式如何合法合理运作？如何规避风险？

1、改变参与方式，不直接以现金参与活动；

2、消费和购物-购买同等价值的商品，

