

康视雅商城开发+康视雅商城团购APP开发

产品名称	康视雅商城开发+康视雅商城团购APP开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

康视雅商城APP系统开发，康视雅平台开发成熟案例，康视雅商城项目搭建，康视雅商城开发成本，康视雅商城现成案例，康视雅商城源码搭建开发时间，康视雅商城系统开发，康视雅商城软件开发，康视雅商城开发需求，康视雅商城平台制作过程，康视雅商城制度模式搭建开发，康视雅商城电商平台开发，康视雅商城团购APP开发。

核心提示：文章资料收集于网络，仅供开发需求者模式参考，与平台无关，如您需求定制开发系统，请联系我们，玩家勿扰。

当产业互联网的概念被提出的时候，我们看到的是新旧两种发展模式的对立。产业互联网与消费互联网似乎一种都是势同水火，难以融合。这种将产业互联网与消费互联网割裂的发展模式所导致的一个直接结果就是两者矛盾的无法调和以及发展的难以持续。

一、康视雅微商新零售模式功能介绍：

1、代理商在线授权

微商企业或上级代理在系统后台一键生成邀请码，招募代理商，被邀请代理只需填写姓名、级别、代理品牌等基本信息，提交审核，即可成为代理商，并获得电子授权证书，消费者扫码可查看售卖人的授权证书，防假货。

2、代理商在线下单

代理商可在线下单，自动统计每个代理的进货总数量。还可在康视雅微商新零售模式后台设置不同级别，显示下单价格不同。

3、代理商一键发货

微企在康视雅微商新零售模式系统后台做逐级发货扫描功能，一键发货，这样代理商的利益就紧紧的扣在一起，防止代理商越级拿货、跨区域窜货。

4、代理商区域分红

企业设置相应的激励政策，提升代理商忠诚度，比如广州代理商流失严重，可对广州业绩前15名代理商，给予区域分红奖励。这样驱动不同区域代理商更卖力，更有动力去卖更多货。

二、康视雅微商新零售模式介绍：

1.推荐总代奖励：

下级代理推荐成功总代，按总代的首笔订货金额、订货数量核算给相关人员相应奖励。

说明：奖励可以设置一级，也可以多级，不同级别人推荐奖可以分开设置。

2.订货返点奖励：

总代推荐的总代补货、按补货产品数量金额给予相关人员一定比率的返点，可以设置三级奖励，返点基数可以灵活定义按金额、数量或PV奖励。

3.总代业绩奖励

按微商新零售系统平台总代自己的业绩达到多少额，给一定比率的返点。