

抖音团购、达人带货、同城运营、开蓝V

产品名称	抖音团购、达人带货、同城运营、开蓝V
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15868279988 13605817015

产品详情

哪些行业可以开通团购

抖音团购、达人带货、同城运营、开蓝V

一、什么是团购达货（团购达人）？

带货流程：

- 1.达人发布视频时添加门店位置，挂上商家的团购产品或服务
- 2.刷到视频的客户，直接付费购买团购
- 3.客户进店核销使用，达人获得返佣。团购带货完成

二、做抖音团购带货的好处有哪些？

- 1.有本地生活X全民探店的流量扶持

团购带货归属于抖音“生活服务返佣计划”。自20年3月份上线团购以来，官方对本地生活板块的扶持始终未停，各个流量入口均可看见商家的团购页。升级至新版的用户，也会发现抖音同城页已经可以看到周边游，优惠餐厅等各行业的官方推荐了。

而此次团购带货功能的上线，可以说是目前力度大的一次动作，官方全力招募推广达人的同时，将给予团购带货更大的流量支持。【全民探电】的时代正式到来！

- 2.营销成本几乎为0

当下，美团的流量成本越来越高，价格已极其透明，尤其对于新店来说。而相比之下，抖音团购没有几

千元的年费，目前还是0入驻费、0保证金、0抽成，早入驻可享受到更多红利。

3.操作方便，提现快

一部手机即可，不需要任何其他设备，客户进店用手机即可核销，商家提现快。

4.入驻简单，门槛低

与抖音小店带货不同，实体的团购带货则更为简单，没有繁琐的流程和管理、人力等成本。

5.全面曝光！促营收

首先，用户只要添加了商家的位置，无论带货成功与否，就能为商家的账号、poi位置带来更大的浏览量和热度。

其次，团购可在视频、直播间、店铺主页、POI地址等多个入口获得曝光展示，多渠道种草拔草。以前提到过的北京的那位商家，仅团购的一款套餐就营收2000万元之多，就是利用了多渠道销售，全面曝光才能实现复合营收。

入驻门槛较低，只要粉丝过千，带位置的视频超过五个即可成为带货达人，随着越来越多的达人入驻，同城团购带货赛道势必会涌现更多的黑马。

三、商家教程

以下将介绍：适用商家的种类、申请团购的方法、开通带货功能的方法和一些推广技巧。

带货的先后顺序为：先申请开通团购，再开通达人带货分销的功能。或者直接使用团购小程序上架团购和带货分销。

1.哪些商家适合做团购带货？

目前处在红利期，对于实体商家来说，机遇就是借助抖音6亿多的日活流量和本地生活的增长期，尽快将线上流量转化为同城的进店客户，并完成自己账号的粉丝沉淀，IP打造等操作。

- A. 适合对获客、营收有需求的商家
- B. 适合新开业需要曝光和初始流量的商家
- C. 极度依赖线下，需要打通线上引流的商家
- D. 正在做活动的，要做多平台矩阵营销的商家
- E. 对流量有需求的各行业商家均适合（团购禁入行业除外）

2.团购的申请开通流程

- A. 蓝V账号点击主页右上角三条杠，进入企业服务中心
- B. 点击“促营收”版块，进入团购活动
- C. 申请开通，按照流程提示操作，上线团购商品（如果不是蓝V，参考下面方法二）

