

抖音小店无货源，互联网新风口，创业项目选他，没错

产品名称	抖音小店无货源，互联网新风口，创业项目选他，没错
公司名称	合肥万得宜搜网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	安徽省合肥市蜀山区经济技术开发区湖光路1299号电商园1幢709-816
联系电话	13083057395 13083057395

产品详情

电商模式发展到现在，不断有新型电商模式出现，直播电商在几年前就已经有人在做，后来在抖音，将直播电商推向了高潮，成为了一个新风口，就连传统的电商商家都在想如何在未来5年转型的问题。

直播电商成为主战场，我们如何抓住机会迎来人生逆袭呢？

想抓住机会的不光是我们，抖音平台也想利用自身的流量优势，进军电商平台，于是推出了抖音小店这个电商平台。

抖音小店一被推出，就受到了很多创业者的关注，

毕竟抖音小店的靠山那么强大，很难不引起大家的注意。

很多无货源商家也看上了平台的红利期，

将无货源模式和抖音小店相结合，出现了抖音小店无货源这个项目。

可能还有朋友不太了解无货源模式，北抖星先来介绍一下无货源是什么。

抖音小店无货源是什么？无货源模式是几年前电商圈出现的新的电商模式，

我们做无货源抖音小店，不需要找供货商，不用进货囤货，只需要利用软件和选品技术，

全网采集优质产品，将产品信息进行优化并加价之后上传到咱们的抖音小店中，

有顾客下单我们就从上家那边下单，直接由上家将产品发给顾客，我们从中赚取差价。

无货源模式让传统的电商模式变得更加轻便简洁，并且做无货源模式不用店铺美工，

不用雇佣大量员工，也不需要和快递打交道，省去了很多人力物力，也将风险降低了很多。

抖音小店无货源的优势抖音对小店的成为可谓是各种的扶持，抖音自身也非常有进军电商的野心与实力

，
去年5月份参加杭州本地头条官方的交流会，官方在会上对于小店的态度就两点，

鼓励+扶持。

从去年10月起全面限制第三方链接（比如淘宝）进入抖音直播间，主张且引导达人带货小店的商品。

这一点，对于我们小店商家来说，意味着我们能拿到平台更多的流量，

店铺获得更多的成交，同时也意味着抖音正式入局电商。

去年抖音双十一电商成交额187亿，对于一个成立半年的新平台来说已经是不错的成绩，

对应的商家政策福利和扶持会更大，比如降低小店的入驻门槛，并且目前新店铺手续服务费仅为1%。

抖音小店无货源怎么做？抖音小店有自己的流量展现渠道“精选联盟”，

在精选联盟里面，首先达人会通过联盟看到我们的店铺和产品，这就是我们店铺的展现渠道。

纯粹的免费流量，有合适的达人选中我们小店的产品之后，

他可以挂我们产品的链接到他的视频或者直播间或者橱窗，

通过达人自身的流量(粉丝/短视频/直播)，进行成交转化出单，赚取利润。

目前精选联盟已经打通头条全渠道产品，

也就是说头条app，火山小视频等平台，都可以出现我们的产品。

且平台搜索流量也在逐步开放，可以说抖音小店不缺的就是流量了。

北抖星的团队从今年五月份开始做抖音小店无货源，单店单月保守利润3000-10000+，

有时候会有利润上浮，利润还是很可观的，

如果是团队操作的话，将店铺量化利润也很不错，

单人操作一个人也可以操作2-3家店铺，赚个零花钱什么的还是很不错的。

按照我们北抖星这边的做店技术，一家新店两三天就可以出单，三周左右便可以回本，店铺稳定，

风口就放在眼前，看你能不能把握住机会了。