

打开“拼团”模式，全新的一种思路玩法？

产品名称	打开“拼团”模式，全新的一种思路玩法？
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

拼团是一种快速有效的营销活动，它使用裂变方式，促使参与者自发传播，相较于传统的电商玩法，拼团的最大特点就是去中心化，以用户为核心构建传播链条，在短时间内通过同一个圈层的用户扩散，积累出庞大的精准客户。现如今市场越发饱和，在这种情况下，拼团还能怎么玩呢？今天给大家分享一个拼团功能衍生出的新拼购形式及玩法，拼团流程也为大家提供一个新思路。

幸运拼团是一种“不伤人脉，参与即赚”的全新拼团营销模式，是消费者通过参与平台的拼团活动，从而获得心仪的产品，或可以获得额外的参与奖励金额，进而提升平台的用户活跃度，实现用户与销售额双裂变。

例如：平台打算推出一款高档红酒，想通过幸运拼团的模式来吸引流量，假设平台发起一个抽奖拼团，100个人中3人，某品牌红酒正常零售价格是2000元，活动价是1000元，成本是200元。一个团100人参与则算拼团成功，每个团有3个人可以按照活动价格的5折拿到红酒，中奖的人按1000的优惠价拿走原价2000的红酒，平台实际盈利是1000元，减200元等于800元，乘以3人等于2400元。

其他没中奖的人，平台奖励每人10元红包，同时对那些积极帮助平台做推广的用户，无论有没有买到红酒的人，设立了分销奖励，推荐一人成为普通会员，可以拿直推一代的1%等于10元，推荐五人可以成为vip会员，可以拿直推一代的2%等于20元，推荐十人可以成为合伙人，可以拿着推一代的3%等于30元。同时为了鼓励普通会员，VIP会员合伙人努力的推动市场，多去推广会员平台，还额外给予不同身份的用户团队管理奖励，奖励他们的上级普通会员2%，VIP会员4%，合伙人6%。