

## 资金回笼和产品销售，众筹卖货模式！

产品名称	资金回笼和产品销售，众筹卖货模式！
公司名称	东莞微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15989888821 15989888821

## 产品详情

电商平台要做大，要不就是烧钱，要不就是做模式做奖励机制来实现会员自动裂变，这个是共识。烧钱基本现在的反垄断法出来，很难凑效，加上投资环境恶化，没有那么多冤大头投资人了，所以2022年不再是2015年，不能烧钱引流了，烧钱模式基本是走不通的，也不适合大部分普通的线上平台创业者，那么就只能专注于营销模式

众筹是商城应用快速驱动用户自我裂变的一种促销活动。通过用户主动发起链接人脉，好友互助的模式，以更低的门槛参与并完成项目，同时实现平台引流与卖货的目的。

注意我们的重点“卖货”。”我们所有的电商模式都只围绕着一个事那就是把我们的货卖出去，

那么为什么要利用这个模式呢？

没有前期用模式去推动一个新平台的发展，那么就会面临一个地步只能用钱去烧，去用更多的资金去推动平台发展，就算吸引到了足够的用户，但当资金撤出用户粘性不足就会慢慢退出平台。而众筹模式重要的就是吸引用户，引流并且增加用户之间的粘性。让投资者、参与

者和消费者聚集项目，同时实现项目启动、资金回笼和产品销售。

模式流程：

用户在购买商品的时候，将会得到平台发放的购物币，而购物币则可以用来参与平台的众筹活动，众筹活动人人皆可参与，时间限制为大概3到7天为一周期，无法完成众筹金额，则活动失败，成功则进入下一轮。

众筹玩法的基本概念：

举个例子：

第/一期10000购物币                      第二期13000购物币                      第三期16900购物币  
第四期21970购物币

倒数第四期退60%零钱给40%积分      倒数第三期退60%零钱给40%积分  
倒数第二期退60%零钱给40%积分      倒数第/一期退百分之百零钱

备注：倒数第1-4期视为爆仓，倒数第/一期退还百分之百零钱完成本资产收益获得免费获得产品，倒数第二，三期、四期退还60%零钱完成本资产收益获得4折获得产品（数值比例是可以自定义）

在用户购买商品所获得的奖励购物币时，将以商品利润进行调控并且设置比例。后续每一期将增长30%，其中分别为：用户众筹成功奖励13%；市场分润12%；平台收益5%。其中没满四期第/一期将以用户众筹投入的购物币的13%进行发放，假设用户第/一期投入100购物币，那么将以 $100 \times 13\% = 13$ ，此用户将获得113购物币。而12%可设置为用户推荐奖励。

规避资金流风险，0门槛、无泡沫、可持续，优质商家/厂家由于资金匮乏，通过预先向消费者收款的方式筹措资金，降低生产运营风险，

达到资金进出平衡。且用类似“赌徒”心理留住用户，活动退还的购物货币仅能用于平台，从而增强用户粘性，同时，用户推广能获得奖励，达到推动用户快速裂变效果，解决产品销量低的问题，中后期平台可以搭配品牌活动及项目使用，解决获客成本高，精/准覆盖刚需客户群体。