

# 湘潭消费返利商城小程序开发

|      |                         |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 湘潭消费返利商城小程序开发           |
| 公司名称 | 广州市微码互联科技有限公司           |
| 价格   | 1000.00/件               |
| 规格参数 |                         |
| 公司地址 | 天河区中山大道379号联合社区东区       |
| 联系电话 | 13480273125 13480273125 |

## 产品详情

社交电商是一个线上与线下结合的社交新零售项目，由作为深耕于美业数十载，三方覆盖了新零售项目关键的三个领域：产品供应链，运营管理系统，和教育培训体系。而作为社交新零售的两大支撑点，线上和线下，社交电商同样基因优异。线上与行业内的第三方策划公司共同打造的全新三商一体双驱型商业模式。线下自营连锁直营店和数千家合作门店，为前期线上流量反哺和后期流量承接转化提供强有力支持。社交电商新零售立足于美业行业发展，聚焦大美业生态的搭建，顺势而为，立志打造中国美业人幸福的创业平台。

开发购物返利商城软件详情有哪些？

### 1、线下购物，线上返现

赢在移动消费者在线下门店消费，线上返现，将线下用户引流到线上，返利商城系统开发进行二次营销，能够返到微信零钱，也能够设置为返佣钱，限于线上消费使用。

### 2、线上购物，线上返现

消费者在线上购物，线上返现，通过天天返现，极大提高用户粘性，为渠道聚合更多粉丝，又能短时间内具有现金流，具有主动权。

返利商城系统开发买卖双方各有独立的登录后台，商家可自行设置客服账号，分工清晰，更快速高效的作业，使渠道对商家结算及处理更快捷。

完成渠道快速盈余，渠道与商家结算依照月结账期进行结算，维护渠道与消费者的利益。

### 3、将粉丝变成客户

赢在移动返利商城系统开发，进程并不杂乱，就是想方设法把粉丝变成自己的客户，但做起来就需求时刻和精力。

例如，能够做单品爆款，一来单品更容易传达，二来也能恰当减少本钱。

不管在哪个平台运营，商家关怀的都是怎样取得很多曝光。特别需求把客户引进来的微商城，更需求添加自己的曝光率。

商家在添加产品曝光率时，好专心于一款产品，由于简单点更易于客户回忆。

### 4、把客户变成分销商

假设产品质量过关，积累了必定的客户量，就需求把他们激活，想办法让他们把产品推荐给更多人，这也是分销形式存在的意义，协助商家把客户变成分销商，自动为商家卖产品。

### 5、管理返利订单

微商商城返利系统告别错单、漏单、拖单，移动订货全程跟踪，快速提升提货效率。

### 6、管理消费者客户

客户信息了如指掌，订货价格灵活设置，支持分区分级管理，管客户就这么简单。

### 7、管理商品库存

微商商城返利系统库存数量一目了然，库存明细实时查询，更有上下限实时预警库存管理更高效。

### 8、管理销售活动

灵活划分销售区域，数据实时呈现。拜访管理、业务员代下单，管好销售有业绩。订单管理、商品管理、客户管理、库存管理.....每一个功能，赢在移动都可以为企业专门定制，快速构建企业专属的微商商城返利系统模式。

一个以良心好产品为前提，以消费者需求为中心，以市场动销为主旨，不卖模式，不圈钱，踏踏实实干事业的新零售项目和品牌。作为一个想踏实的做市场的项目来说，产品行不行，决定了这个项目能不能做，模式好不好，决定了这个项目能走多远。产品在目前市场上竞争优势明显，那采用的又是什么样的模式呢？我们暂且称它为双轮驱动社交新零售模式。什么是双轮驱动？我们可以理解为两条腿走路，双管齐下，也就是线上和线下一起布局，一起发力。不是单纯的线上新零售项目，也不是单一的线下门店连锁项目，而是线上线下结合，线上社交零售和门店服务体验相结合。不仅可以拥有线上经销权，我们也会利用我们过去在线下数十年的经营管理资源和经验。