

达州消费返现模式系统开发

产品名称	达州消费返现模式系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

社交新零售是给予社交电商之后再次打通线上与线下的融合。把线下的体验场景更加化，更容易复制。我们都知道阿里巴巴与京东提前布局了自己的物流系统，快速的48小时甚至24小时物流加强了用户的体验。而中小企业要实现快速物流，要不和这两家平台合作，要不然选择高费用的物流公司。这对中小企业来说，很难有自主性与数据变现。进入到新零售时代后，特别是新零售开始落地生根后，一个主要的发展方向 and 机会就是通过新零售去改造传统行业，改变传统行业的产品生产逻辑、供应逻辑，在提升传统行业效率的基础上为自身找到新的发展机会。

一、排队消费返现系统开发制度亮点：

- 1.自动化拓客：一次性全额免单，迅速形成口碑传播，商家销售额越高，排队免单速度越快，达到快速传播，迅速拓客的营销效应；
- 2.智能化锁客：客户付款自动记录客户身份信息、消费习惯、客单价，无需等级消费信息，无需预付款，无需充值，达到无门槛锁客，排队免单，智能锁客；
- 3.便捷化支付：门店营销平台通过扫码付款与微信、支付宝无缝衔接，用户根据支付习惯自主选择支付方式，支付流程方便快捷；
- 4.无同行竞争：为了避免同行恶性竞争，附近同行商家只选择一家合作商户。商户设定有门槛和无门槛方式参加一次性全额免单活动，提高客单价；
- 5.增加复购率：一次性全额免单，所有促销活动，商家销售额越高，促销力度越大，排队免单速度越快，复购率越高。平台客户资源共享，智能化引流；

6.提升周转率：迅速清库存，提高资金及商品周转率。商家可根据到店客流量自行设定促销值，及时调整，丰俭由己。

二、排队消费返现系统开发优势：

1.降低人力成本

以前的餐厅需要配备很多服务员，负责不同的工作内容，规模较大的餐厅甚至需要20-30名服务员，人力成本是比较高的。

而现在，很多程序都提供了通过扫描二维码点单、下单、支付的功能，可以将餐厅的服务人员减少到原来的三分之一，大大节省人力成本。

2.减少采购成本

拥有小程序后，商家可根据后台大数据的显示，分析食材用量概况，根据数据去采购食材，自然可以最大限度地减少食材浪费。

3.利用大数据分析，实现营销

消费者通过扫描二维码消费后，小程序会留存用户信息，相当于微信直接给商家对接了会员功能。商家可根据用户的消费信息数据，针对性地调整会员等级以及会员折扣，有助于提高商城的复购率。

我们现在看到的科技巨头们通过新技术对传统行业进行深度赋能，进而去重塑传统行业的碳素，正是这一趋势的直接体现。未来，随着更多人加入到新零售赋能传统行业的队伍当中，这个方向同样会成为新零售时代的发展新风口。