

达州消费返现系统开发

产品名称	达州消费返现系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

由于个人创业和传统代理商的公司型经营不同，也导致了个人创业的天折率较高。毕竟传统代理商多数是先有自己的渠道，再去代理产品的。传统微商的不足是针对小代理的能力考验，很多小代理没有市场经验和能力，进货后，品牌方没有给与培训、营销上的支持，所以会出现，产品滞留在家里。当然这也和微商代理的自驱力有关系。其实我们可以把2000元以下的小代理理解成是VIP用户，这样的轻创业者，首先他本人就是产品的使用者，无论是否卖的出去产品，起码能够以优惠的价格自用了产品。综合说还是利他性比较高的。

一、排队消费返现系统开发制度亮点：

- 1.自动化拓客：一次性全额免单，迅速形成口碑传播，商家销售额越高，排队免单速度越快，达到快速传播，迅速拓客的营销效应；
- 2.智能化锁客：客户付款自动记录客户身份信息、消费习惯、客单价，无需等级消费信息，无需预付款，无需充值，达到无门槛锁客，排队免单，智能锁客；
- 3.便捷化支付：门店营销平台通过扫码付款与微信、支付宝无缝衔接，用户根据支付习惯自主选择支付方式，支付流程方便快捷；
- 4.无同行竞争：为了避免同行恶性竞争，附近同行商家只选择一家合作商户。商户设定有门槛和无门槛方式参加一次性全额免单活动，提高客单价；
- 5.增加复购率：一次性全额免单，所有促销活动，商家销售额越高，促销力度越大，排队免单速度越快，复购率越高。平台客户资源共享，智能化引流；

6.提升周转率：迅速清库存，提高资金及商品周转率。商家可根据到店客流量自行设定促销值，及时调整，丰俭由己。

二、排队消费返现系统开发优势：

1.降低人力成本

以前的餐厅需要配备很多服务员，负责不同的工作内容，规模较大的餐厅甚至需要20-30名服务员，人力成本是比较高的。

而现在，很多程序都提供了通过扫描二维码点单、下单、支付的功能，可以将餐厅的服务人员减少到原来的三分之一，大大节省人力成本。

2.减少采购成本

拥有小程序后，商家可根据后台大数据的显示，分析食材用量概况，根据数据去采购食材，自然可以最大限度地减少食材浪费。

3.利用大数据分析，实现营销

消费者通过扫描二维码消费后，小程序会留存用户信息，相当于微信直接给商家对接了会员功能。商家可根据用户的消费信息数据，针对性地调整会员等级以及会员折扣，有助于提高商城的复购率。

是以社群组织和社交工具为前端的交易模式。1、建立自己的社群，寻找有共同价值观、爱好的人。然后引导购物与交易产生。好的社群不会上来就卖产品，也不会把产品呈现出来，而是让用户体验产品，用产品。产品也相当于社群活动，聚会中的必备工具。这样的销售润物细无声，带着朋友吃绿色健康食物，喝茶，辟谷。吃的、喝的，辟谷中所用的其实都是产品。不用专门推销而是体验式营销。2、建立起自己的社交平台账号，玩抖音等社交平台。由于内容创新，粉丝增长很快。未来会出现很多社交平台的打通融合，也将出现大量的社交媒体玩品牌营销向直接的电商转化转型。