

达州消费返现商城系统开发

产品名称	达州消费返现商城系统开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司业务部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区
联系电话	13480273125 18122468543

产品详情

疫情期间，众多品牌借助数字化转型所赋予的能力，开拓了线上卖货场景，拥有了全新的销售能力，疫情过后，这些场景和能力也不应荒废。零售行业线上与线下融合已成趋势，数字化时代，品牌为增长而战的战场不会局限于单一的线上或线下场景，借助数字化能力，能够在线上线下全场景、全时段为消费者提供全需求的升级体验，才能抓住增长机会，赢得持续的长久的胜利。“每周促销”定位于为实体企业提供线上线下结合的营销推广服务，实体商家可以通过线上发起营销活动引流到线下，也可在线销售。每周促销提供抢购、团购、砍价、超级券、转发赚钱、拼团抽奖，积分兑换等多种模块，为实体商家提供全方位的网络营销服务。

一、排队消费返现系统开发制度亮点：

- 1.自动化拓客：一次性全额免单，迅速形成口碑传播，商家销售额越高，排队免单速度越快，达到快速传播，迅速拓客的营销效应；
- 2.智能化锁客：客户付款自动记录客户身份信息、消费习惯、客单价，无需等级消费信息，无需预付款，无需充值，达到无门槛锁客，排队免单，智能锁客；
- 3.便捷化支付：门店营销平台通过扫码付款与微信、支付宝无缝衔接，用户根据支付习惯自主选择支付方式，支付流程方便快捷；
- 4.无同行竞争：为了避免同行恶性竞争，附近同行商家只选择一家合作商户。商户设定有门槛和无门槛方式参加一次性全额免单活动，提高客单价；
- 5.增加复购率：一次性全额免单，所有促销活动，商家销售额越高，促销力度越大，排队免单速度越快

, 复购率越高。平台客户资源共享, 智能化引流;

6.提升周转率: 迅速清库存, 提高资金及商品周转率。商家可根据到店客流量自行设定促销值, 及时调整, 丰俭由己。

二、排队消费返现系统开发优势:

1.降低人力成本

以前的餐厅需要配备很多服务员, 负责不同的工作内容, 规模较大的餐厅甚至需要20-30名服务员, 人力成本是比较高的。

而现在, 很多程序都提供了通过扫描二维码点单、下单、支付的功能, 可以将餐厅的服务人员减少到原来的三分之一, 大大节省人力成本。

2.减少采购成本

拥有小程序后, 商家可根据后台大数据的显示, 分析食材用量概况, 根据数据去采购食材, 自然可以大限度地减少食材浪费。

3.利用大数据分析, 实现营销

消费者通过扫描二维码消费后, 小程序会留存用户信息, 相当于微信直接给商家对接了会员功能。商家可根据用户的消费信息数据, 针对性地调整会员等级以及会员折扣, 有助于提高商城的复购率。

新零售是如今零售行业发展的大势所趋, 未来纯电商的模式可能会被新零售所取代, 新零售依托于互联网将线上线下深度融合, 重构人、货、场的生态结构, 可以进一步满足人们未来的消费需求, 也将彻底改变传统的零售经营模式, 小编就来和大家聊聊, 新零售未来的发展趋势。