

499元的化妆品套装，半个月卖出上千套，她是如何做到的？

产品名称	499元的化妆品套装，半个月卖出上千套，她是如何做到的？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

499块钱一套的化妆品套装，一个阿姨的线下门店，仅仅半个月就卖出去上千套，而她却不是依靠线下门店营销的方式来售卖。

那是什么样的化妆品居然能有这种诱惑力，让用户争先恐后地去购买呢？其实她的成功不仅仅只是说产品质量好的这一方面。

她更多的是在于打通了线上渠道，建立了一个线上营销平台，通过平台将她的产品套装置架在平台当中，她就在平台当中去做了这样一个活动，她们平台当只要购买了这个产品套装就可以得到一个推广员的身份，并且她们推出这样的口号“推三回本！推四赚钱！”

那这个口号意味着什么呢？

当她平台里面的用户成为推广员之后，推广员去推荐其他用户来购买这个产品就可以获得100块钱的奖励，那推荐两个也才200块钱？推三个月也没回本啊？

原来在推荐两个人之后推广员就从原来的身份升级了，升级成为了合伙人！享受更多的奖励机制！

这才是她的杀手锏，在成为合伙人之后，你再去推荐用户购买这个产品套装，合伙人就可以得到开始推荐的100块钱加上一个200元的见点奖励，这样推荐三个用户进入平台购买是不是就能够得到 $100+100+100+200=500$ 块钱的收益。

那这里是不是就相当于你没有花钱，并且用户还可以继续去进行推荐用户进入平台，那么周围的朋友都看见他能赚到钱，有几个人会拒绝呢？所以通过社交网络不断地裂变，她这小小的平台在短时间内就卖出去了上万套的化妆品，做到了百万的营业额。

你可能会觉得不对啊，这不就成传销了吗？这样怎么可能能够做这么大，肯定会被抓起来的！

其实不然。

在平台当中，她还设有这样一个机制。当推广员成为合伙人之后，那么就可以从开始的市场当中脱离，去发展属于自己的团队，于是不论发展多少个推广员，在后推广员始终也只会给合伙人带来两笔订单的收益，后就会脱离上级市场。

并且在推广员成为合伙人之前，需要将自己开始所推荐的两位用户留给自己的上级，才能脱离发展自己的团队。

有着这样的机制，也能够保证合法合规的平台运营。

当然在这款499产品套装推出之后，又用同样的模板，多样化产品的进行售卖，一样让她大赚了一笔，并且又用着这一笔开了不少的分店也

让不少人想要加入其中成为代理商。

如需完整方案，软件开发，模式规划可后台私信获取。