

链动2+1电商商业模式，让你赢在平台发展的“起跑线”

| | |
|------|----------------------------|
| 产品名称 | 链动2+1电商商业模式，让你赢在平台发展的“起跑线” |
| 公司名称 | 东莞市微三云大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室 |
| 联系电话 | 14776427336 14776427336 |

产品详情

随着平台的增多，社交电商市场的抢占，越来越多的老板、企业都争先恐后地加入到这个市场当中，如果你还不知道，那真的就应该继续再去学习学习了。

那么在本就崭新的市场当中，出现了大量的竞争者我们该如何抢夺被霸占的市场呢？

链动2+1电商商业模式，帮助你赢在平台发展的“起跑线！”

其实大部分进入社交电商的商家大多都是各种各样的零售商，大家都在相对应的打价格战、价值战，而我们恰恰相反，不仅仅不像他们这样去损耗自身利益去吸引用户进入平台，只需要将自身产品质量严格把控好即可达到新零售的销售营销模式。

链动2+1电商商业模式，能够很好地帮助你养成你的平台思维，在某一种层面上都能摆脱原有的线下门店营销的思维。

链动身份机制：代理、老板。

用户进入平台之后，购买平台所设置的代理大礼包，即可成为代理享受直推奖励；

而代理再去直推两位用户即可成为老板，成为老板之后即可享受直推奖励、见点奖励、评级奖励；

链动奖励机制：

直推奖励：A代理直接推荐其他用户进入平台购买代理大礼包，代理即可获得直推奖励；

见点奖励：当A代理成为老板之后，A老板再去直推其他用户都可以得到两个奖励，直推奖以及见点奖。当然A老板所直推的代理，再去成功推荐其他用户也可得到见点奖励，例如A老板推荐B代理，B代理推荐了C用户成功购买代理大礼包，于是A也可以得到见点奖励。

评级奖励：当A老板所推荐的B代理，也升级成为老板之后，那么B老板将直接脱离上级A老板的市场，发展属于自己的主市场，但是B老板的总收益的10%，将由平台额外补贴给A老板用作评级奖励。

链动2+1后面所讲的2+1就是指，用户在进入平台购买礼包成为代理之后，推荐两个人成为老板，再推荐一个人成为老板，拿到三份直推奖励一份见点奖励，即可回本。

当然其中还有着一些机制，种子机制：

开始代理所推荐的两位用户，在代理升级成为老板之后，这开始所推荐的两个用户就需要留给上级或者留给平台。

当然还有帮扶机制：

这个帮扶机制就是为了防止上面讲到开始所推荐的两个用户是要留给上级或者留给平台的，就会有一些耍“小聪明”的用户，会选择找一些“死号”在平台当中，为了早早的升级成为老板拿到更多的收益，但这些“死号”将会严重影响到平台的发展，于是平台设立帮扶机制。

在帮扶机制当中，可设置各种帮扶任务机制，当老板开始所推荐的两个用户并未完成帮扶任务的时候，老板则只能拿到总收益的70%，剩下的30%则直接冻结在该用户后台当中，为帮扶基金。

想要快速抢占社交电商市场，成为这场大数据战争当中的胜利者？

后台私信获取详细资料，软件开发，模式设计。