

乐享购平台——分享购模式，让您轻松获得大批量会员的方式，微三云钟小霞

产品名称	乐享购平台——分享购模式，让您轻松获得大批量会员的方式，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

小伙伴们好，我就是微三云钟小霞

想来现如今这一总流量匮乏的时代背景下，每一个平台上的运行都要一个充足量私域流量池作支撑点。

“我讲一个数！一个月！50万VIP量！”

哪些？50万VIP量？这可不是仅仅靠经营靠方式就能达到的，这并没有一个大团队参与进来是很难运行出来的，而请一个大团队参加那么就不仅仅是成本费问题了。

而刚好便是面临那么多难题，而这样一个平台它就依靠着这一种运营模式一个月也就有了50万的会员量！

乐享购服务平台所运作的电子商务商业运营模式——共享购。

依照共享购的方式运行，只是第9层时，也就有了充足200万左右的VIP量。

共享购特性：

一、连接各种第三方电子商务平台：

在每一店家都是有出售自己的自营产品，所以这个时候有可能会因产品特性、商品独特性等一系列难题，造成没有人愿留到服务平台之中。但在连接了各种主流电商平台以后，根据跳转其他网站交易，可在服务平台之中领优惠券再消费，那样既能用价格便宜的价钱，在耳熟能详的服务平台，购买到自己心仪

的商品。

对电子商务平台来讲，她们数以亿计的用户数量，假如说这种客户也会成为你服务平台当中的一员，那将会是什么样的感觉？

但这些流行系统会依据客户自动跳转，给到你共享购清算提成奖赏。

二、关联滑掉规章制度：

如果按以往关系链做服务平台，对于个人的人脉也是有着很高的规定，当出现盈利问题时，就容易出现人脉关系损伤的状况。而关联滑掉规章制度，在新用户注册进到服务平台以后，服务平台可能给到你客户下边五个排位赛，在排位赛人满以后则再次滑掉你下属的下级，就容易出现一个状况，你一直在发展自己团队与此同时，发觉全部服务平台的人都在帮助自己发展趋势精英团队，甚至是不通过邀约进到服务平台的消费者也可以通过滑掉体制，掉入你下属排位赛之中。

三、奖赏循环系统派发规章制度：

绝大多数平台模式都十分苦恼的难题，奖赏究竟如何派发？分发多了又碰触法律法规风险，焚烧处理了对客户来讲又没诱惑力。

但在奖赏循环系统派发制度下，也就不会出现这样的情况，每一笔订单信息交易奖赏只能给到消费者自己以及一个上级领导客户，无论奖励金多寡，确保了合规合法的基本原则。

当然在短期内以内积累大批量客户，首先是连接了各种淘宝、某东、某多多、某猫这些一系列现如今主流的网购平台开展交易，既能满足客户日常的休闲娱乐又能够享受其中充电费、充水费、给油等一系列特惠。

但在日常交易以后，服务平台往往会发放给到共享购提成奖赏，共享购服务平台则可以手里拿着这一大笔钱开展分销模式。

自然“无规矩不成方圆”，共享购也是如此，想要将奖赏开展取现那就需要：

一、邀约五位客户进到服务平台；

二、交易九笔订单信息。

而且当月盈利次月派发，才可以进行派发。

自然九笔订单信息虽是硬性要求，但是却是没有限制，消费额度、交易地址等，都没有限制。

详细信息，可后台管理私聊留有你的联系电话。