

链动2+1电商商业模式，让你赢在平台发展的“起跑线”微三云钟小霞

产品名称	链动2+1电商商业模式，让你赢在平台发展的“起跑线”微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

伴随着平台上的增加，社区电商平台市场占领，越来越多老总、公司都争先恐后地参与到这个市场之中，假如你还不知道，那真的就应当再次前去学习一下了。

那在本来就全新的行业之中，发生了很多的竞争对手我们该如何争夺被占据的行业呢？

链动2+1电子商务商业运营模式，帮助自己胜在平台发展的“起跑点！”

其实大多数进到社区电商平台的卖家大多数都是各种各样零售商，很多人都在相对应打价格战、使用价值战，而我正好相反，不仅并不像她们这样去耗损个人利益去吸引消费者进到服务平台，只需将本身产品品质严格把关好就可以做到新零售销售业务营销方式。

链动2+1电子商务商业运营模式，能够很好的帮助自己培养你平台思维，在某一种角度上都可以解决原有线下实体店营销的逻辑思维。

链动真实身份体制：代理商、老总。

客户进到服务平台以后，购买平台所设定的代理商礼包，就可以变为代理商享有直推奖赏；

而代理商前去直推二位客户就能变成老总，变成老总以后就可以享有直推奖赏、见点奖赏、定级奖赏；

链动奖励机制：

直推奖赏：A代理商立即强烈推荐别的用户进到服务平台选购代理商礼包，代理商即可领取直推奖赏；

见点奖赏：当A代理商变成老总以后，A老总前去直推别的用户都能得到2个奖赏，直推奖及其见点奖。自然A老总所直推的代理商，前去取得成功强烈推荐别的用户也可获得见点奖赏，比如A老总强烈推荐B代理商，B代理推荐了C客户取得成功选购代理商礼包，因此A也可以获得见点奖赏。

同级奖赏：当A老总所介绍的B代理商，也更新变成老总以后，那样B老总将会摆脱上级领导A老总的行业，发展趋势属于自己主销售市场，可是B上司的总收益的10%，会由服务平台附加补助给A老总作为同级奖赏。

链动2 1后边所讲的2 1是指，消费者在进到服务平台选购豪礼变成代理商以后，强烈推荐两人变成老总，再推荐一个人变成老总，取得三份直推奖赏一份见点奖赏，就可以盈利。

自然其中还有着一些体制，种籽体制：

最初代理商所强烈推荐的两客户，在代理商更新变成老总以后，这最初所介绍的2个客户那就需要交给上级领导或是交给服务平台。

除此之外还有扶持体制：

这一扶持体制就是为了避免上边提到最初所介绍的2个客户一定要交给上级领导或是交给平台上的，就会有一些耍“自以为是”的消费者，都会选择找一些“死号”在平台之中，为了能早早的更新变成老总取得更多盈利，但是这些“死号”将会影响到到服务平台的高速发展，因此服务平台开设扶持体制。

在扶持体制之中，可以设置各种各样扶持每日任务体制，自己当老板最初所介绍的2个客户并没有进行扶持每日任务时，老总则只有取得总收益的70%，剩下来的30%则立即冻结在本客户后台管理之中，为扶持股票基金。

想快速占领社区电商平台销售市场，变成这一场大数据技术战事之中的胜者？