

陪诊的市场前景如何?,德华安顾人寿获得“投资人网”保险

产品名称	陪诊的市场前景如何?,德华安顾人寿获得“投资人网”保险
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	10000.00/套
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

产品详情

来源：主要城市网络

不久前，在《投资者网》2020保险先锋榜中，成立近八年的德华安顾人寿凭借出色的表现，荣登《投资者网》保险客户服务先锋榜TOP10。作为合资寿险机构，德华安顾人寿秉承“注重保障、均衡组合、稳健回报、持续创新”的理念，不断丰富公司产品线，累计开发产品超过240款，为834万人提供风险保障。

推出“产品健康管理服务体系”

由于缺乏大数据支持风险定价，中国保险业的养老金产品相对匮乏。鉴于此，2020年，监管部门出台了积极探索商业养老保险的政策。随着新领域的鼓励和推广，德华安顾人寿及时推出了相关产品和服务。

德华安顾人寿的股东之一，德国安顾集团在欧洲拥有多年的护理经验，长期以来通过产品和服务的双重设计深耕养老领域。因此，德华安顾人寿抓住这一机遇，结合中国市场，将先进理念引入中国，即通过一系列产品实现差异化经营，推出了“产品健康管理服务体系”。如德华安顾人寿小沁宝老年恶性肿瘤疾病保险，自推出以来，通过互联网保险为中老年客户提供低门槛购买、诊断、赔付等专属服务。

值得一提的是，中老年客户投保后，不仅享受200万的意外和恶性肿瘤基本保额，每年还赠送一次体检机会。一旦体检通过，客户还可以升级200万一般责任保险。如有咨询和手术需求，客户可依托绿色通道，体验预约挂号、危重住院费用垫付等服务。让看病不再是问题。

同时，在今年315消费者权益日之际，德华安顾人寿开展了“增强老年人金融服务获得感”教育宣传周活动，在线上布局各类老年人金融服务。比如所有分店都配备了方便老人的服务设施。对于有特殊需求的老年客户，还安排工作人员进行对接，灵活采取上门服务的方式，协助其办理各项业务。

“爱”客户俱乐部

德华安顾人寿积极践行社会责任，以“爱”为主题，组建了“爱”客户俱乐部，覆盖准客户、保单客户、VIP客户等多个群体。

所谓“爱”，连接的是德华安顾人寿的“爱体验”、“爱客户”、“爱保障”等各种无微不至的服务。以俱乐部客户全生命周期管理为核心，倡导健康生活方式，传播健康生活理念。

德华安顾人寿以“爱体验”为服务，利用数字化手段触达客户人脉，提升客户体验。服务期间，客户可以通过安谷e家的小程序体验无纸化保单服务，还可以在线办理十余项保单变更。每当服务节点完成，客户都可以通过短信评价自己的满意度，填写意见。德华安顾人寿通过这种方式检验服务质量和水平，进而不断提升客户服务体验。同时，“爱客户”注重通过开展各种丰富多彩的客户联谊活动，向客户传播健康生活和财富管理的理念。在全国各分支机构，都是如火如荼。

如江苏分行开展健康讲座、护蝶行动、财富传承等客户联谊活动。以“爱健康，你我同行，服务万家”为主题；青岛分公司以“爱情欢乐派对”为主题，开展游艇体验、美味故事、趣味高雅收藏等私人沙龙活动。在总部层面，网销渠道以“爱健康幸福可7”为主题，打造“中年人生B计划”爱德华系列“大片”，赠送防癌保险等行为

新冠肺炎的突然爆发将卫生推向了全国关注的焦点。普通人在就医过程中，经常会遇到排长队、预约专家难的情况。因此，拥有丰富的资源成为普通人的理想需求。

事实上，在疫情爆发前，德华安顾人寿就推出了“全绿色就医”服务。未雨绸缪，德华安顾人寿的客户一直享受优质的服务。

根据“全绿色就医”指南，这项服务连接了德华安顾人寿的八款保险产品，涵盖了危及生命的疾病、恶性肿瘤疾病等。并覆盖80种重大疾病、600多家权威医院、5000多位专家等资源。在期间，可以安排客户进行前的专家咨询。如果做了手术，期间不仅有的咨询，术后还有交通、住宿等报销补贴。

疫情爆发后，德华安顾人寿积极响应抗疫精神，将新发冠状病毒肺炎纳入旗下三款产品的保障范围，包括德华安顾人寿险(版)、德华安顾护身符、德华安顾护身符(儿童版)等。

之后，德华安顾人寿升级服务内容，充分利用各种资源，设立线上服务内容，联合好医生在线、好技术、微医互联网总医院，推出线上义诊和免费心理咨询。

未来，德华安顾人寿将始终以挖掘和满足客户需求为出发点，借助数字化工具，不断努力探索和提升服务品质，彰显“德质国信”的责任与担当。

想了解更多有关“陪诊小程序开发费用、陪诊定制开发、陪诊app开发功能需求解决方案、陪诊app开发价格”的问题，可以联系我们，11年软件开发经验，上千家合作案例，深耕多个行业，特别对陪诊行业有深入研究，也开发的有陪诊行业成品系统，欢迎来咨询查看测试系统