

绵阳消费返现商城APP开发

产品名称	绵阳消费返现商城APP开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司销售部
价格	1000.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中379号6栋6602室（注册地址）
联系电话	13422202839 13422202839

产品详情

当下的社交电商平台的发展是已经非常的成熟了，其资源整合的能力，供应链的供给能力都毋庸置疑。想要开展社交新零售的业务，便捷的方式就是与电商平台合作，在通过多元化的营销推广，赋予了品牌实现了全新渠道的资源优势。如今的电商已经将线上与线下打通，不再只是渠道，而是整个商业体系不可或缺的一部分了。电商要依赖实体经济才能够更加稳健，社交带你上与线下门店的结合，相互引流拓客，才可以实现用户的全面数字化，促使商品、交易、数据、服务的线上线下深度融合。

一、排队消费返现系统开发制度亮点：

- 1.自动化拓客：一次性全额免单，迅速形成口碑传播，商家销售额越高，排队免单速度越快，达到快速传播，迅速拓客的营销效应；
- 2.智能化锁客：客户付款自动记录客户身份信息、消费习惯、客单价，无需等级消费信息，无需预付款，无需充值，达到无门槛锁客，排队免单，智能锁客；
- 3.便捷化支付：门店营销平台通过扫码付款与微信、支付宝无缝衔接，用户根据支付习惯自主选择支付方式，支付流程方便快捷；
- 4.无同行竞争：为了避免同行恶性竞争，附近同行商家只选择一家合作商户。商户设定有门槛和无门槛方式参加一次性全额免单活动，提高客单价；
- 5.增加复购率：一次性全额免单，所有促销活动，商家销售额越高，促销力度越大，排队免单速度越快，复购率越高。平台客户资源共享，智能化引流；

6.提升周转率：迅速清库存，提高资金及商品周转率。商家可根据到店客流量自行设定促销值，及时调整，丰俭由己。

二、排队消费返现系统开发优势：

1.降低人力成本

以前的餐厅需要配备很多服务员，负责不同的工作内容，规模较大的餐厅甚至需要20-30名服务员，人力成本是比较高的。

而现在，很多程序都提供了通过扫描二维码点单、下单、支付的功能，可以将餐厅的服务人员减少到原来的三分之一，大大节省人力成本。

2.减少采购成本

拥有小程序后，商家可根据后台大数据的显示，分析食材用量概况，根据数据去采购食材，自然可以最大限度地减少食材浪费。

3.利用大数据分析，实现营销

消费者通过扫描二维码消费后，小程序会留存用户信息，相当于微信直接给商家对接了会员功能。商家可根据用户的消费信息数据，针对性地调整会员等级以及会员折扣，有助于提高商城的复购率。

当下是信息量膨胀的时代，人的注意力严重的碎片化了，也因此我们要过去的流量战争，实际上已经变成了对消费者注意力的争夺了。也因此活用人與人之间的社交关系的社交电商成为了新的风口，让每个人都开始由消费者转型消费商，这是一个趋势，一个属于这个时代的趋势，一个势不可挡的趋势。2020年该如何打好社交新零售的下半场，就在于将社交经济怎样与新零售进行深度的融合，打造围绕用户获得更好消费体验的新零售生态圈。