

陪诊小程序开发公司,好医生平安私人医生上线首日签约超过3亿 ,

产品名称	陪诊小程序开发公司,好医生平安私人医生上线首日签约超过3亿 ,
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	10000.00/套
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

产品详情

8月13日，平安好医生在上海召开私人医生战略发布会，宣布战略产品“私人医生”已经过了两个月的公测期，正式发布。

首批企业用户29家，成为平安好医生私人医生战略合作伙伴。“私人医生”产品正式上线的第，这些企业签订的合同总金额就为平安好医生带来了超过3亿元的收入。

根据艾财经卫生局的信息，这些企业的客户名单包括但不限于：平安银行、中国保险平安人寿、珠江人寿、光大银行、中信银行、中国移动互联网、北京汽车、惠氏营养品、怡亚通、民生保险、北大方正人寿、九州通医药、益丰大药房、万民大药房、青岛医保城、百佳惠苏和大药房、国大药房、都舒等

这款产品也面向个人用户开放，分为三个版本，分别是“长者版”、“标准版”和“儿童版”。其中“长者版”包括非保障型赔付和保障型赔付(区别在于是否匹配寿险)。价格分别为999元/年和1999元/年，标准版499元/年，私人医生儿童版999元/年。

以上产品包含一对一专属私人医生，提供健康管理、实时问诊、名医复诊、线下诊所安排、陪诊等一站式服务。同时，通过建立电子健康档案，为用户定制体检计划，跟踪异常指标，私人医生将长期跟踪用户的健康状况，预防疾病的发生。

目前，平安医生拥有自建团队。“私人医生”提供的100多名医生就是从这个团队中挑选出来的。在全职加入平安医生之前，他们都来自北上广等一线三甲医院，平均工作背景超过15年，平日在线咨询满意度超过98%。

平安好医生CEO王涛在现场多次表示，对这些医生充满了感激，认为他们是互联网的先行者，在平安好医生也享受到了公司期权。“在我们平台买这么的私人医生，每年499元，7x24小时服务，可以加微信，可以加微信。”

王涛介绍，每个医生都有一定数量的签约名额，全额不能再签。未来五年，平安好医生的目标是让私人医生服务1000万个家庭。

以下是平安好医生CEO王涛博士在本次大会上的发言实录，由AI财经卫生局整理：

2013年底，我受平安集团董事长马明哲邀请，投身事业。当时和马董事长沟通的时候，我问他，为什么要找我？我简单介绍一下这个人。16岁的时候在南京大学大三班，后来在微软做软件工程师，参与开发office等。比尔盖茨管理时期。后来回国加入金山软件，做WPS。当时的CEO是雷军，我是2004年加入阿里巴巴的，当时淘宝刚刚成立，支付宝还在筹备中。当时阿里说今年的目标是盈利100万。那时候阿里还没有金山出名，大家还在网购。

其实我是计算机的，再加上互联网运营和技术背景。马主席邀请我来的时候，2013年有一个论坛，郭广昌主持，马东、马云、马三个人互相交流。当时马东谈，说10年前就考虑过进入领域，接受医院。后来他想，能买多少家医院，要多久才能树立口碑，一家医院覆盖的区域有限。当时他问我接下来可以颠覆什么？我说是和教育，他说没错。我们两个一拍即合。

平安好医生成立后，我就在想，公司要有愿景。不然怎么每次招聘员工都要向人介绍自己呢？2014年，我总结出

和平第给大家演讲的时候，我说淘宝让大家购物更方便了，琳琅满目的商品可以在手指间送到家。买了之后，有人对你说“亲爱的，请给我一个好评”。

对比一下你去医院经历，是什么感觉？排了三个小时的队，再和医生说一次话，我就不好看了。是唯一不保证效果的行业。

其实你看中国的挂号费，很难想象中国看病贵，因为美国的医生标准化挂号费是100美元。虽然国内挂号费才10块钱，但是你出院的时候花了多少钱？根据我们看到的医保统计，线下门诊平均一次花费245元。挂号费虽然低，但是检查加药费245元，不便宜。

另外，据华西医院统计，国内误诊率为30%。世界平均数字是42%。如果没看对，245元只是个开始，还得继续找别的医生。中国也缺乏良好合理的分级诊疗制度。我们去医院，会根据自己的症状选择科室和医生。症状对应不同的疾病，我们自己很难选择合适的科室。国外家庭医生首先有一个问诊和分诊的过程。

三四线，小城镇，山区，误诊率更高。广播里经常有求医问药的人，都是山区的家人打求助。起初小病不治，逐渐变成大病慢性病。

在我工作的徐家汇，3公里内有5家三甲医院，资源的匮乏是一线城市的人感受不到的。

要解决这个问题，我们需要互联网。我们把资源放到互联网上，提供的服务标准。

中国每年有近1000万人因病致贫，慢性病死亡率达87%。我们的一个主要痛点是缺乏有效的健康管理，这导致慢性病的死亡率相对较高。2014年，平安健康互联网公司注册成立，打造了业内的专职团队，确立了健康双引擎战略。

当时我们在一个会议室，突然想到我们是行业内个提出要建立专职团队的。当时春雨和好医生都有在线问诊，但都是外聘的医生。当时我们就想，用户需要在网上看什么样的医生？我们的名字叫“平安好医生”。用户需要好医生。看病不难。有村医，有镇医院，但是医生很难被看好。的资源高度集中在北上广。为什么很多人住在医院旁边的廉租房里？因为在当地不好看，他们决心卖锅里的铁去看病。

好医生在哪里？好医生没闲功夫在网上给你看病。好医生连上厕所的时间都没有，所以我们决心建立自己的团队。这是我们2014年重要的决定。当时我们的注册资金大概3亿左右，拥有一个医生的成本很高。如果我们没有自己的医生，怎么谈？我们不是中介。

另一方面，我们确定的是和健康的双重策略，因为人们大部分时间都处于健康或亚健康的状态，在此期间我们要继续为他们服务。

2015年，我们在4月21日正式推出平安好医生APP。2015年底注册用户超过3000万，日咨询量超过10万。我们用了不到一年的时间，全面超越了四五年的朋友和商人的咨询数量。2015年开始，我们开始布局AI咨询的研发。

这张照片里，黑色t恤的都是曾经在阿里工作过的精英，白色外套的是批拥抱互联网的医生。他们非常勇敢，我非常感谢他们。

2016年，钱用完了，我们从平安集团借了七八千万。今年6月，我们完成了5亿美元的融资。在此，我谨代表全体员工

2017年，我们本来是要做B轮融资的。于是，10月份的时候，我去孙正义的办公室谈了我的商业计划，以及平安和好大夫的发展。我讲了10分钟，他打断我说再讲5分钟，剩下的交给他。他说，你在中国看到的痛点，在很多国家都面临着同样的问题，比如资源的不平衡和短缺。当时10分钟后，他决定投资，问我要多少钱，想从他那里要多少钱。

我说我总共需要10亿美元，我需要你给我3亿美元。他说：“走吧，这10亿我们全拿了。我很乐观，你是中国未来的另一个阿里巴巴。”我从未见过如此乐观的投资者。回去后，我很兴奋。感觉这么快就拿到了10亿，创造了奇迹。

回到上海后，我向马明哲董事长做了汇报。没想到他跟我说直接IPO，他拒绝了孙正义的10亿，马先生创造了第二个奇迹。后来，马云决定接受4亿元，并为孙正义进行了一轮pre-IPO。

我们2017年的流量指标发展非常快，注册用户数和累计咨询量都超过了2亿。率先获得互联网医院牌照，平安(青岛)互联网医院成立，从线上问诊走向线上问诊。

2018年，平安好医生于5月4日成功登陆港交所，成为全球首家互联网上市公司。8月16日，与Grab签署合资协议，全面进军东南亚市场，全面开展互联网服务，创下当年100万会员的纪录。

经过5年的筹备，到2019年，我们已经向愿景迈出了坚实的一步，推出了私人医生服务，开启了“精细时代”。我们的私人医生有几个特点：

一个是“好”：100个私人医生专家团，来自北上广前三，15年经验，98%用户满意度。我感谢这些医生，他们是享有选择权的先驱和雇员。

我们的私人医生上线了，已经准备了100多个这样的医生。我们希望批家庭医生成员能够享受到这样的服务。每个医生都有一定的名额，你签了也预约不了。

二是“化”：5000名胡润-平安中国三甲医院专科医生，800家三甲医院合作无缝转诊。1000名海外合作名医提供全球支持，还可以参考Top10全球医院的转诊服务。

就是“快”：我们的私人医生可以提供7x24小时护理，加他的微信，就像你的哥哥姐姐一样照顾你。不用担心被惹恼，从陌生人关系变成熟人关系，从3分钟的问诊变成熟悉你健康档案的人，在短的时间内做出准确的诊断。

有很多连锁药店参加了我们的发布会，已经有32000家药店和我们合作提供上门送药服务，这也说明了1小时送药的快速。像许多排名前三的公司一样，我们与合作伙伴一起提供全职咨询服务。现在很多人都不在父母身边，我们希望私人医生可以在他们就医的时候陪伴他们。我们提出了“五个随行”。

四是“管理”：既有又有健康服务。与2000多家检验检测中心合作。检查结束后，结果会直接发送给你的私人医生，为你做出诊断，并生成一对一的电子健康记录。

与国内的幼儿教育合作，制作了超过2000课时的儿童发展课程，全部整合到999元私人博士儿童版服务中。我们还为老年人、妇女、儿童和孕妇开发不同的健康管理教材。

而且还可以换私人医生，比如孕，从内科换到妇产科。

五是“保障”：针对老版，提出保险保障，突破年龄限制，面向60-80岁人群开放，可续保至105岁。还突破了疾病限制，所有疾病都可以赔付，三高人群也可以投保。而且是高保障，200万赔偿，自费药也可以报销。

十五年前，我的目标是在网上购物。现在，我的目标是在网上看病。互联网安全好医生，医生服务私人医生，私人医生安全好医生。服务1000万家庭是我未来五年的目标。在我们平台买这么的私人医生，一年499元，可以加微信，可以加微信。

想了解更多有关“陪诊app开发功能需求解决方案、陪诊平台开发、陪诊定制开发需要多少钱、陪诊小程序开发、陪诊APP开发一个需要多少钱”的问题，可以联系我们，11年软件开发经验，上千家合作案例，深耕多个行业，特别对陪诊行业有深入研究，也开发的有陪诊行业成品系统，欢迎来咨询查看测试系统