

社交电商的2+1链动商业模式

产品名称	社交电商的2+1链动商业模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

企业以互联网为依托，通过运用大数据、人工智能等先进技术手段，对商品的生产、流通与销售过程进行升级改造，进而重塑业态结构与生态圈，并对线上服务、线下体验以及现代物流进行深度融合的零售新模式。未来电子商务平台会有新的发展，线上线下和物流结合在一起，才会产生新零售。线上是指云平台，线下是指销售门店或生产商，新物流消灭库存，减少囤货量。链动2+1模式突破传统的卖货思维，低门槛、高收入，推广简单，重在打造终端市场，真正做到为企业转型发展，价值再造赋能。

就跟大家简单介绍一下链动2+1这个模式：

链动2+1模式框架：代理、老板

链动2+1奖励机制：平级奖、见点奖、平级奖、帮扶基金、分红奖

商业模式玩法：每一个代理晋升为老板的同时，都需要给上级代理留下“两个原始种子用户”，咱们这里就俗称“感恩机制”。

帮扶机制（平台强制任务）：完成平台任务可享受百分之百全额收益，未达标者就只会到账80%，剩余的20%，则冻结在个人的独立帮扶基金池中。

之前直推留给上级的个团队B1和B2均升级为联合创始人级别或老板级别

2. B1和B2团队伞下订单超过10单

本机制主要预防下级脱离的时候留下两个不动的小号或僵尸账户，实现真正的下级帮助上级发展团队

这个是升级老板之后有更多的分红机制

平级奖:

老板拿平级老板的收益的10%（平一级）这里的基数也是自定义的。

假设A老板推荐B,B推荐了B1,B2,这时候B也成为了老板，这时候A和B都是老板，假设B老板做了10000的收益，那这时候平台会补给A老板

1000元的收益，这样即使下级升级上来，上级还是有收益可拿。

走人、留人机制:走1个，留2个；收益:400元

走2个，留4个；收益:800元

走4个，留8个；收益:1600元

走8个，留16个；收益:3200元

如此类推... 团队如每人直推2人为例，个人总收益为 直推和团队见点
奖收益=100+100+300+200*2+200*4+200*8+200*8+200*16+200*N

平级收益= (300+200*2+200*4+200*8+200*8+200*16+200*N) *10%

商城专区:

区域合伙人:大区,省代,市代,区/县代(以收货地址为导向,只要收货地址是在你所管辖的地区,就有每笔地区收益奖。

条件:团队订单数,团队销售总额,个人消费额,推荐n个代理方可升级

权益:享受区域订单的每笔分成。

积分专区:

成为代理就有积分送,积分可在商城抵扣或者现金+积分形式购买产品。

0元购专区:

成为代理,老板的可以在免费专区每月领取一次产品,平台可以设置个邮费支付即可免费领取啦!

