

## 2+1链动电商商业模式，让商家赢在平台发展的“起跑线”

产品名称	2+1链动电商商业模式，让商家赢在平台发展的“起跑线”
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

### 产品详情

随着平台的增多，社交电商市场的抢占，越来越多的老板、企业都争先恐后地加入到这个市场当中，如果你还不知道，那真的就应该继续再去学习学习了。

那么在本就崭新的市场当中，出现了大量的竞争者我们该如何抢夺被霸占的市场呢？

链动2+1电商商业模式，帮助你赢在平台发展的“起跑线！”

其实大部分进入社交电商的商家大多都是各种各样的零售商，大家都在相对应的打价格战、价值战，而我们恰恰相反，不仅仅不像他们这样去损耗自身利益去吸引用户进入平台，只需要将自身产品质量严格把控好即可达到新零售的销售营销模式。

链动2+1电商商业模式，能够很好地帮助你养成你的平台思维，在某一种层面上都能摆脱原有的线下门店营销的思维。

链动身份机制：代理、老板。

用户进入平台之后，购买平台所设置的代理大礼包，即可成为代理享受直推奖励；

而代理再去直推两位用户即可成为老板，成为老板之后即可享受直推奖励、见点奖励、评级奖励；

链动奖励机制：

直推奖励：A代理直接推荐其他用户进入平台购买代理大礼包，代理即可获得直推奖励；

见点奖励：当A代理成为老板之后，A老板再去直推其他用户都可以得到两个奖励，直推奖以及见点奖。当然A老板所直推的代理，再去成功推荐其他用户也可得到见点奖励，例如A老板推荐B代理，B代理推荐了C用户成功购买代理大礼包，于是A也可以得到见点奖励。

平级奖励：当A老板所推荐的B代理，也升级成为老板之后，那么B老板将直接脱离上级A老板的市场，发展属于自己的主市场，但是B老板的总收益的10%，将由平台额外补贴给A老板用作平级奖励。

链动2+1后面所讲的2+1就是指，用户在进入平台购买礼包成为代理之后，推荐两个人成为老板，再推荐一个人成为老板，拿到三份直推奖励一份见点奖励，即可回本。

当然其中还有着一些机制，种子机制：

zui开始代理所推荐的两位用户，在代理升级成为老板之后，这zui开始所推荐的两个用户就需要留给上级或者留给平台。

当然还有帮扶机制：

这个帮扶机制就是为了防止上面讲到zui开始所推荐的两个用户是要留给上级或者留给平台的，就会有一些耍“小聪明”的用户，会选择找一些“死号”在平台当中，为了早早的升级成为老板拿到更多的收益，但这些“死号”将会严重影响到平台的发展，于是平台设立帮扶机制。

在帮扶机制当中，可设置各种帮扶任务机制，当老板zui开始所推荐的两个用户并未完成帮扶任务的时候，老板则只能拿到总收益的70%，剩下的30%则直接冻结在该用户后台当中，为帮扶基金。

想要快速抢占社交电商市场，成为这场大数据战争当中的胜利者？