

# 电商平台小店没有流量怎么办？无货源店铺的流量如何获取？

产品名称	电商平台小店没有流量怎么办？无货源店铺的流量如何获取？
公司名称	吉安市快推鱼网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	江西省吉安市井冈山经济技术开发区君山大道176号1幢商业2-01号
联系电话	18979652394 18979652394

## 产品详情

相信有不少朋友之前其实并没有过太多的电商经验，然后只是觉得电商平台小店近比较火，就选择了开店对吧，结果一个月两个月自己的店铺没有任何流量。那么电商平台小店没有流量的问题该如何去解决呢？我们要知道电商平台小店目前主要的流量构成有两个方面，一个是猜你喜欢自然流量，另一部分就是直播间达人流量。为什么很多人店铺做了不短时间还一直没有流量，根本原因就是你就根本没有为了获取流量去做一些有用的操作。举个例子，你想要获取猜你喜欢自然流量对不对？那肯定是需要你做好店铺的基础数据，比如说动销率、转化率、坑产等等数据对吧，那这些数据怎么产出呢？其实说白了就一个字，S对吧。但是这里又涉及到一个问题，目前S的话其实也需要一定的玩法技巧，同时成本风险都是比较大的。对于一个新手来说，做电商平台还没有赚到钱的情况下，就先去投入资金进去，我个人也不建议大家这样去玩。所以说自然流量玩法的一个做店模式咱们先放到一边。目前电商平台大的一个流量来源其实还是直播间主播达人，我们可以直接选择去找他们进行合作，带货来获取流量。不要因为自己是一个没有数据的新店，你就觉得一定没有人跟你合作。因为电商平台上的直播间和主播是非常多的，并非只有头部和腰部，尾部主播一样是非常多的。他们其实和咱们是一样的，想要找到达人合作，获取流量订单，我们其实只需要做好两步划重点。步就是选品，想要和主播合作，那么肯定需要咱们能够提供对这个主播有价值有吸引力的产品。那这里可以采用我之前跟大家去讲过的一种节流的玩法，先找同行店铺销量不错的产品，然后保存主图，去其他平台查询底价，然后再采用同价高佣或者是同佣低价的玩法去和主播达人去谈。第二步就是话术。对于大部分主播来说，他们其实每天也会收到很多商家的邀约对吧，其实决定咱们能够高效建立沟通合作的关键就是看你怎么去跟她聊天

如果你在开电商平台中还有其他问题的话 可以返回主页联系我们