日化品新零售商城开发

产品名称	日化品新零售商城开发
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	16299.00/元
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

产品详情

洗护类软件开发案例找（麦萍.请联系）母婴用品分销系统开发，洗护类软件开发案例，日化品新零售商城开发，酒水饮料小程序系统开发，私护分销系统开发

互联网企业的商业模式创新也受到政府政策等因素的驱动。例如，在“ 互联网+ ”背景下，互联网金融企业在政策的支持与引导下，开创了P2P的互联网金融商业模式创新，将互联网、金融和新三板这三个当下火热的板块结合，为投资者带来稳健的投资回报。

一、分销系统开发要点

1、总部与经销商、加盟店之间建立一个覆盖全面的交流体系平台，保持两者之间的及时联系，方便双方业务交流。

2、公司总部要保持自己的强势地位，不能使下面的经销商、加盟店轻易脱离或自立门户。始终确立公司总部才是该经营模式的合法拥有者、拥有品牌知识产权，比如商标、专利、包装设计等全归属于公司总部。

3、经销商及加盟店与总部签定责任书，规定两者间的责任与义务，两者按规定行使责权及义务。

4、经销商、加盟店必须按照总部规章制度行事，不能另行一套自己的规章制度。总部与其应及时沟通交流，使经销商、加盟店保持和总部一致的服务标准及价格体系。

5、经销商、加盟店的店内外要求装修一致、标志统一，不允许随意更换。

6、充分利用分销系统的灵活性

可以通过移动分销平台，生产商把他们的产品直接送到顾客的手上，交易费用也降低了，利润大幅增加。消费者感觉能控制销售环境，生产商也由于能够同用户直接接触因而可以更有效的安排未来的营销活动。这种销售方式，势必会为我们的网购带来不少的便利。

7、利用分销系统搭建中间桥梁

在传统营销渠道中，中间商是其重要的组成部分，因为利用中间商能够在广泛提供产品和进入目标市场方面发挥高的效率。移动分销系统的出现，可以为彼此搭建一个桥梁。

通过组织学习，企业能够进一步增强自身基于对既有资源和能力的充分了解，发掘市场机会，多维度运用组织资源的衍生能力；组织内部学习能力也使得企业中存在大量粘性较强的隐形知识，这些知识的形成依赖于企业长期的组织学习，难以表述和编码，因而竞争对手很难快速全面复制。由此可以看出，组织学习有助于企业在既有组织资源和能力的基础上发展出新的业务，并提供难以复制的顾客价值，因此它是企业进行商业模式创新的重要来源。