

抖音蓝V认证项目怎么合作？

产品名称	抖音蓝V认证项目怎么合作？
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15868279988 13605817015

产品详情

近期,抖音蓝V的热度随着抖音的火爆程度而迅速发展,已经成为企业营销不可忽视的阵地。截止2021年5月,抖音企业蓝V已经覆盖28个一级行业类目、267个二级行业类目,账号数量同比去年6月增长44.6倍。

抖音蓝V是为抖音平台中的企业商户打造的营销阵地,帮助商户建立用户联系,承载营销诉求。抖音企业蓝V不仅体现官方认证标识,更可以通过内容发布、用户互动、各类营销功能的组合来完成商户在抖音的营销建设!

如此,抖音蓝V项目便成为了想在短视频创业者的之选,不过有时候虽然机会是有,但是却不好把握,原因就是找合作并不是一件很容易的事情,尤其是当下大环境不好的情况下!市场前景,其次是价格,再者是稳定长期合作,后就得看做项目的方式方法都是不稳点因素!

所以找合作成为了为关键的一环,毕竟关系未来返佣!下面,小编就给大家说一下关于抖音蓝V合作的一些干货:

一、注意合作正规性

合作前,首先我们应该搞清楚对方的公司性质、规模、经营属性等,看对方是否为抖音一级服务商,当下的市场环境本就混乱,大多二代都是团队,小公司,存在倒闭风险,再就是如果确定好在他旗下干的话,一定记得签订合同!

二、考虑合作长久性

这点尤其适用于个人、小公司、团队,原因就在于我们自身实力受限制,无法拿到官方一级代理的名额,那么成为二代也是想要获得很好的利润的,考虑长久性的原因就在于蓝V市场的不稳定性,我们应该知道,抖音蓝V这个项目,目前来说已不再是一块大蛋糕了,那么我们就要考虑长久性的合作,这样对我们来说是一个保障!

三、看公司是否收取加盟费上文也提到了，抖音蓝V代理项目本身就是免费的！抖音官方并没有向外收取过加盟费用。抖音蓝V认证项目周期以及利润空间都是相对可预料的，在此收取加盟费用，实属有割韭菜的味道。

四、提供服务以及方案服务商的意义在于杜绝收费加盟的行为，提供咨询服务以及方案，让推广员可以顺利进行商业拓展，这样才能形成一个良性循环，推广员进行项目越顺利，服务商的市场越大，推广员赚的越多，服务商给到的优惠政策越好。

五、售后跟进

后我们还需要去了解我们成为代理后相关的售后，如果有人认证失败，600元的认证费该如何处置（一般情况不会失败），成为代理商后，相关的推广方法和案例是否可以分享。

那么合作的话自身需要达到什么条件呢？

一句话：“无门槛”。做代理并没有太严格的要求，只要愿意了解项目详情，然后去开展业务即可。

1.自身条件

一定的成本投入，有的代理商还会要求业绩考核，不是所有。真的想做代理的话，这些都不算是条件。

2.无需门槛费

首先明确一点，抖音官方规定做蓝V认证推广项目，不需要任何代理费，创业平台没有任何理由要求你交费，但官方又不可能单独与你联系合作，所以个人想做认证推广，只能找的代理商一起合作。

如果你不知道交费的平台是否值得信任，在项目相同的情况下，去了解那些不收费的，不用担忧被割韭菜，也可以在熟悉蓝V认证项目后，决定要不要继续发展、扩大去做，给自己留一条后路。

3.无需性

这一行也是欢迎新人小白来做的，因为并不需要很多知识或者技能，只要你学习了解清楚抖音蓝V和话术资料，寻找意向客户，能拉到商家认证即可。（具体话术找到不错的一代，这些都是免费配备的）