

软件定制开发：武汉用户留存泰山众筹

产品名称	软件定制开发：武汉用户留存泰山众筹
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微三云:软件定制开发 云平台:源码交付 东莞:松山湖
公司地址	东莞市石排镇瑞和路南东莞生态园松山湖高新技术创新园B栋2-5楼
联系电话	159****4030

产品详情

没有用户沉淀的流量就没有信任感，只有将流量变“留”量，持续打造品牌心智、提高用户忠诚度和复购率，才能做长久的生意。

微信小程序已陆续打通小红书、京东等多个微信之外的生态接入，以及短信等外链接入；把公域流量和私域流量合并引进小程序，从而小程序、视频号、直播的流量内循环，已打造出明确的从外到内的泛生态电商闭环。预计微信小程序将会与更多平台合作，把公域流量引进小程序。

搭建线上微信小程序商城可以帮助商家解决以下经营难题，如1.线上线下渠道难以整合，会员信息收集困难、管理难以同步；2.导购服务水平难以量化，顾客反馈无法及时、有效传达，会员流失严重；3.单独业务单独系统，业务协作难；4.数据整合能力弱，对客户全方位信息数据等掌握甚少；5.营销信息难以有效触达，转化率低，面临会员沉睡和流失。

那么，选择什么样的微信小程序微商城系统呢？

多渠道开店：公众号商城、微信小程序、APP上开店，多渠道卖货，实现商城销量倍增。

直播卖货：直播带货已经成为各品牌商家的发力点，启博开发私域直播系统——拍对直播，与微分销商城打通，无缝衔接，微分销也与视频号打通，在微商城内、小程序、视频号都可以一键直播带货。

涨fen涨流量涨销量的玩法：如拼团、盲盒、等营销功能，帮助商家搭建营销场景，充分触达用户，激起消费者的下单欲望。

搭建会员系统：搭建会员体系是商家留存用户，提高复购率的必选项，帮助商家构建自己的私域流量池，培养种子用户。

数智化运营：流量分析、客户分析

商品分析、人群洞察、交易分析、营销分析、会员分析提高商家的经营决策，减少人工统计成本，提高工作效率，一眼就可以看到商城的经营状况，根据数据反馈及时调整运营策略。