

商业6.0时代——乐分享新商机商业模式——微三云吴金鹏系统开发

产品名称	商业6.0时代——乐分享新商机商业模式——微三云吴金鹏系统开发
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002685807 13652805628

产品详情

中国的商业的速度发展的太快了，从1.0到2.0再到3.0到4.0，整个商业在迭代，1.0叫传统商业，2.0到现代商业，3.0叫电商商业，电商商业叫灭霸时代。为什么电商会干掉传统商业？消费者追求三个逻辑，多选择、便宜和便利。为什么传统商业难做？现在是后电商时代，人们对多学没有感觉，因为边际效要用递减，你饿的时候吃个包子你会觉得很好，吃第二个包子你有点撑，第三个包子你就不想吃，吃五个包子你想吐。在物质短缺的时代，消费者很在乎这个价，但现在是物质过剩的时代，多选就没有感觉。

接下来微三云吴金鹏给大家举个例子：很多人有选择恐惧症，在淘宝上买一件T恤我要输，白T恤要300页，选哪个？所以看在李佳琦的直播间看他直播，你会发现他比女人还懂明，他知道哪支口红适合你，这支口红让前男友后悔，这支口红让男人的回头率达到300%，什么样的女人涂什么样的口红，在什么场景下，你不懂我懂，不是你选，是我在帮你选，理解了吗？所以叫精选和优选替代了多选，便利呢，替代了有温度的质垫，在网上购物都那么的便利了，那你为什么还要到线下呢？因为线下是有温度的体验，如果你是做母婴用品的这些妈妈，这些宝妈可以在网上买尿布，买保健品，买玩具，买孩子衣服，她为什么到线下来？因为线下你有的社施，妈妈和妈妈可以分享交虑，分享育儿的心得，孩子发烧了该怎么办？孩

子晚上吐打该怎么办？你看这是妈妈形成了一个社群，就叫有温度的社群。保证社交电商的性质，在不改变用户正常消费习惯下，让平台跟各大主流平台绑定盈利关系，这就是小编接下来要讲的这个新的商业，叫做商业6.0时代——乐分享新商机商业模式

乐享购模式的奖励逻辑

乐分享平台采取的是分享购的商业营销模式

模式共设有三个奖励，分别是：自购奖励、分享奖励、区域奖励；

平台所得佣金又分为以下四部分：1、自购奖励，用户自己获得40%2、分享奖励，上级会员获得40%3、区域奖励，区域会员获得10%4、平台服务得10%。（这一块比例商家可以自己设置）

乐享购模式：五五裂变制

- 1.每个点位下面只有5个位置；
- 2.下面5个位置满了则向下滑落；
- 3.扫码注册则在该码体系内排位；
- 4.未扫码注册则按系统体系排位。

乐享购平台的优势

- 1.不受趋势影响，市场无限巨大，第三方平台分享利润，平台没有负担，有第三方收入，用第三方桥梁引流自己
- 2.只需高频回购，吃喝玩乐，衣食住行必须消费，聚集市场上主流的消费购物平台，满足所有用户的网购生活费用需求。
- 3.用户可以立即接受，不要求用户在共享平台上强制购买产品，而是收取

电话费.加油.点外卖，本来要去宝宝的，本来要去宝宝的.某东.购物，只是通过平台跳跃，在哪里消费或在哪里消费，不仅不改变用户的消费习惯，而且同样的产品也有一定的折扣。

4.如果你知道共享核裂变系统，你就会知道它的超级系统和超级诱惑产生的裂变力有多强，就像当前的疫情一样。

5.重要的是没有风险，没有风险，没有风险，重要的事情说三遍：公司合法合规注册，依法纳税，不收取会员费，佣金只分配给一个人。完美规避社区风险，地方项目可以长期进行，只有公司才能赚钱，项目才能长期发展。由于政治制度是积极的波比，没有泡沫，佣金仍然保留，加上公司的轻经营模式，成本非常低。

乐享购的风险问题

任何平台，关键的一个问题就是合规问题，做大做强的平台，一旦后触碰红线问题，那必是完蛋了。乐分享这个商业模式经过精算师精心计算分润和会员体系，在国家合法的二级分销范围下做模式推广，无风险且合法合规，

中国每年网上购物已经突破万亿!传统企业不能一成不变，可以结合互联网分享让更多的创业者实现梦想!眼光决定你是消费者还是投资者，每一次商业模式的升级和产业模式变革，都会让所有人处在同一个起跑线，如互联网的出现。新的商业模式在用它的创新能力，让所有人处于同一起跑线上，是愿意起跑，还是原地踏步，取决于你，人生就是一场不能更改的演出，不选择也是一种选择，不面对也是要面对，1.0商业模式的时候，你犹豫不决，看着他人拿着市场红利；如今4.0模式出来了，你还在观望坐看他人吃香吗？？

分享模式，分享知识，分享系统，分享价值。如果你正愁卖货难、拓客难、推广难，找微三云吴金鹏