

# 盲盒电商模式深度解析

产品名称	盲盒电商模式深度解析
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

盲盒我们都知道，社交电商同样也了解，那么盲盒社交电商是什么？商业模式千变万化，各种奇特创意的玩法也不断兴起。盲盒社交电商模式结合了“盲盒交友”和“盲盒礼物”的玩法，让用户在交友的过程中还能获取超值的礼物。派发盲盒的盲主也能在交友中体验赚钱乐趣，满足用户趣味性的同时，平台通过用户拆取盲盒礼物，间接进行电商带货，获得更多收益。

对于平台而言，其目的只有一个，那就是盈利，那么平台的盈利点在哪里呢？盲盒带货的模式让平台在满足用户交友活动的需求上，通过更加趣味性的方式进行电商卖货。获得更多的流量入口和方式，形成一个生态的闭环。

盲盒社交电商就是结合了“盲盒交友”与“盲盒礼物”的玩法，让用户在交友的同时，还能够收获物超所值的礼物，派发盲盒的盲主也能够在交友的同时，体验到赚钱的乐趣。不断满足用户趣味性的同时，平台方在通过用户拆取盲盒礼物、间接进行电商带货，实现平台流量、变现1+1。

平台方并不需要拥有自己的产品，只需与各大商家进行产品合作，商家产品提供给盲主进行挑选，平台则通过盲盒礼物的方式进行带货。

盲主则可以负责给用户进行派盒，可挑选产品放入盲盒当中，并且附上自己的联系方式与礼品一同放入盲盒池当中，不仅仅可以获得用户抽盲盒的收益，还可以赚钱中进行交友活动。

用户则需要花自定义的金额进行开盒，开盒则有机会得到超值礼品，并且获得盲主的联系方式开始交友，并且用户也可通过推广平台获得奖励。

当然也有不少就会问了，平台的盈利优势究竟如何体现呢？用户不愿意发盲盒怎么办呢？用户都不愿意开盲盒我怎么办？不要着急，我们一个一个来。

## 一、平台的盈利优势究竟如何体现呢？

盲盒带货的模式让平台不仅仅在满足用户交友活动的需求上，通过更加趣味性的方式进行电商卖货，从而获得更多的流量入口和方式形成生态闭环。

## 二、用户不愿意发盲盒怎么办？

盲主zui高可以获得拆盒将近80%的收益率，盲主发盲盒不仅仅能进行社交活动，还能从中获得收益，一举两得。举个例子：盲主在盲盒池里投放了价值10元的盲盒礼物+联系方式，该盲盒被用户付费打开后，盲主从一个盲盒中就能获得zui高8元的收益。

## 三、用户不愿意抽取盲盒怎么办？

用户只要开盒，就有机会获得超值的礼品，就算得不到礼品还会奖励平台购物币。也就是说用户在进行交友活动的基础上，还能“白嫖”超值产品。

当然此电商模式有着三个优点：

一、盲盒交友+盲盒带货玩法，结合趣味性方式深入主流用户需求，打破传统电商带货模式。

二、传统电商带货需要大量砸钱引流，但该项目融入当下年轻文化，平台自带传播效应，投资成本低。

三、用户只要开盲盒都有奖励，如果拿不到产品，就奖励平台购物币。

这新颖的模式，足以满足当下疫情封锁住交友的年轻人们的社交需求的同时，也能促进商品销售。