

软件定制开发：天津分销系统链动2+1

产品名称	软件定制开发：天津分销系统链动2+1
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微三云:软件定制开发 云平台:源码交付 东莞:松山湖
公司地址	东莞市石排镇瑞和路南东莞生态园松山湖高新技术创新园B栋2-5楼
联系电话	159****4030

产品详情

许多做传统电商平台的商家都同时在考虑一个问题，那就是如何把平台的用户引流到自己私域流量池里，从而进行二次转化与留存。因为在公共电商平台里的客户属于公域流量用户，其客户基本属于一次性客户，无法进行留存与二次转化，这是一个电商平台的痛点。在流量红利逐渐耗尽的后电商时代，社交电商凭借微信生态提供的低成本裂变机会，一举打破了传统零售生意无法突破的瓶颈。

私域电商的本质指的就是：在自己的领地积累了一些私域流量，并将私域流量转化为私域用户或私域电商，不需要再依赖公共电商平台便可以完成交易的电商。想玩转“私域电商”，先要搭建自己的私域流量体系，好的私域体系，应该是引流拉新——续存——盘活——转化裂变不断循环，而不是到某一个阶段后就结束了。近市场爆火分销市场的链动2+1模式，值得电商企业深入了解下吗？

大家好，我是微三云国鸿，我的文章，一半是自己的经验，一半是营销模式相关的信息，本人从事小程序、软件开发定制，营销模式设计，各位读者有相关需求可以私信咨询。

对于许多刚想做线上平台的商家来说，很多人都忽略了系统架构的重要性。

1.

延迟时间,这个因素会影响到消费者使用平台时的体验感。

2.

安全性

抵御不怀好意篡改平台信息等等的多个方面.

3.可用性

就像装手机APP一样，支持安卓，支持IOS，还是两个系统都支持。

这就是架构可用性具体的表现，强大的架构兼容性更强，二次开发更为方便。

一、链动2+1会有两种身份：代理商、合伙人。以贵州自酿酱香型白酒，市场价599元，现在平台福利售价499元为例

【代理商】：需要自购买499产品，就可以获得【代理商】身份，自购省100元，推荐他人赚取推荐奖100元。

【合伙人】：推荐两个代理商，就可以升级获得【合伙人】身份，自购省300元，推荐他人赚取推荐奖300元，团队下级代理商进货赚取间推奖200元

链动2+1核心亮点：每一个代理商晋升为合伙人时，就会脱离上级重新创建自己的团队市场，这个时候都需要把原先“两个原始种子代理”留给上级做市场。

二、链动2+1奖励模式权益：平级奖、间单奖、帮扶基金、分红奖

间单奖励：比如A合伙人推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A合伙人就可以获得200元间单奖励，B代理获得100元直推奖励)

平级奖励：合伙人推荐的代理，该代理也晋升合伙人后，假设B合伙人是A推荐的，B总收益300，A合伙人可以得到B收益的10%，也就是 $300 \times 0.1 = 30$

分红奖：平台在每笔订单抽取一定金额放入分红池，凭每位合伙人团队业绩任务考核，达标平台规定的就可享受分红池的奖金

帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台设有帮扶基金，在首推两个代理还没成为合伙人，之前的所有收益只能拿到80%，将20%存放在帮扶基金里，直至首推的两个代理成为合伙人，才能释放20%帮扶基金，这就激励每个人去扶持自己的一二代理成为合伙人。

微三云系统的创新优势:

1. 所有模块数值自定义，

2. 强大的支付解决方案:同时支持10多条支付通道，为平台收款、分账、代付保驾护航(你懂的)

3. 安全的系统底三架构·平田分布式微服务架构底层和应里层分开两个服务器部署，防里发架构设计，系统安全非常有保陪

4.独有系统进发架构:支持每秒万级订单处理，投入6000多万自研系统底层，采用分布式集群、负载均衡、消息中间件、流控、读写分离

可针对企业现状，诊断分析进行定制化方案输出，帮助企业解决市场、产品、品牌、营销运营等多种需求。深耕互联网10年，打造了5大产品线，上百种营销应用，帮助30万+商家平均提升卖货效率300%。可为企业提供管理咨询、招商系统、培训系统、媒体宣传.....为客户塑造品牌核心价值，打造优品牌效力。

针对企业进行定制化研究，结合产业洞察及竞品分析，满足企业品牌私域化运营需求。

可帮客户分解模式，提供运营方案，并对接优质代运营服务商，协助其尽快落地运营。