

导购卖货返利系统（激励导购主动卖货解决方案）

产品名称	导购卖货返利系统（激励导购主动卖货解决方案）
公司名称	弥特盈泰(广州)软件科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	优势:成熟案例，服务多家大品牌 特点:低成本高效，提升销量 产地:全国各地有分点
公司地址	广州市黄埔区西成中街10号B栋602房
联系电话	18122310427 18122310427

产品详情

随着新零售的兴起，导购员的角色越来越重要。导购员不仅是产品的推广者，更是品牌与消费者之间的桥梁。为了激励导购员主动卖货，提高销售业绩，企业需要一套有效的激励方案。导购卖货返利系统就是为了解决这个问题而诞生的。它不仅可以帮助企业实现导购员的精准激励，还可以帮助企业掌握终端市场的数据，提高营销效率。

一、导购卖货返利系统实现的三个流程：

1、给产品生码赋码

企业通过系统为每一件商品生成唯一的二维码，导购员在销售过程中扫描该二维码，系统会自动记录销售信息。

2、导购员扫码激活

导购员在销售过程中扫描商品二维码后，系统会自动识别导购员的身份，并为其生成唯一的激励码。

导购员领取奖励

导购员在销售过程中扫描商品二维码后，系统会自动记录销售信息，并根据预设的规则计算导购员的奖励金额。

导购员可以通过系统查看自己的销售业绩和奖励情况，并及时领取奖励。

二、导购卖货返利系统能给企业带来什么效益？

- 1、帮助企业掌握终端门店导购员销售情况，掌握终端顾客数据。
- 2、帮助企业提升对终端市场营销投放精确度和投入产出比。
- 3、帮助企业产品营销费用直达终端，杜绝各级经销商营销费用截留。
- 4、帮助企业提高产品销量和门店上架率。

导购卖货返利系统是导购员激励渠道销售的最佳选择。它不仅可以帮助企业实现导购员的精准激励，还可以帮助企业掌握终端市场的数据，提高营销效率。

For the future development of enterprises, it is necessary to identify the general and accelerate its growth. According to