

一个月流水做到500万的消费返利模式，是如何做到的

产品名称	一个月流水做到500万的消费返利模式，是如何做到的
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

怎样的消费返利模式可以让一个名不见经传的小团队做到月平台流水500多万？用户会员量也做到30万左右的呢？在别人前期还在砸钱做推广的时候，他们竟然已经开始盈利了？给大家分享下他们采用的拼购玩法。

也许很多人都了解过拼团模式的玩法，也就是拼DD的那种玩法，但那种玩法知道的人太多，而且整体复制成功率不高，毕竟有了将拼团做的这么成功的平台，又怎么会有人选择其他那种不如它的小平台呢？

所以全民拼购模式也是一个合适的选择，全民拼购可以让消费者省到、赚到，满足消费者想要零撸的薅羊毛心理。首先这个模式采用的商城是以拼团的形式进行的，用户首先可以在平台上买到物美价廉的物品，基本都是五人团或者10人团的形式。

而且模式本身是对接了供应链的，上万种SKU可以选择，就算拼团对于产品的种类要求较高，也完全可以满足，而拼团的次数多了就可以大程度的压缩成本。

而且重要的就是用户可以参与拼团赚钱，拼团省钱不稀奇，赚钱可就难了，全民拼购无论是中不中奖都会有所收获。在拼团模式里，你参与的话就一定会中，全民拼购则是概率中。

全民拼购模式是以三人中，七人不中的方式进行的，这拼不中概率这么高，那么用户为什么要参与呢？自然是不中也可以赚钱。

举个例子：100的保湿喷雾，你参与十人团没有中的话，这100会原封不动的退还给你，除了本金后还会以5%比例的红包退还，也就是100的商品退5，200的退10，而这个退还的红包是可以消费或返现的。

那这5块就是纯赚的，只要你参与的多，赚的就越多，拼到产品也是质量合格的产品，和普通电商平台上的没什么两样，只是多了一道赚钱省钱的途径罢了，而人天生就要有喜欢分享的欲望，他赚钱他省到了

，就会不由自主的向身边人推销，当所有的用户都在向自身关系链去输入省钱概念，商城不就可以快速获取流量，产品的销售自然也就水到渠成了。

更多商业模式等你来了解，关注我，评论区留言，我都会看并回复的！私信我了解更多！