

珠宝行业目前趋势如何？哪个平台好发展珠宝类目？

产品名称	珠宝行业目前趋势如何？哪个平台好发展珠宝类目？
公司名称	杭州北斗星网络技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15868279988 13605817015

产品详情

珠宝行业是一个特别传统的古代行业，近年来随着科技的进步，营销方式不断变化，经过电力、微信两个阶段，珠宝直播，特别是今年，主要珠宝商也加入了珠宝直播，让珠宝直播行业形成红海趋势，竞争日益激烈。本文着重分析了当前珠宝直播的优势和存在的问题，并对未来的发展提出了一丝展望。

一、珠宝直播的优势

1、直播能更好的展示珠宝，增加信任感。

珠宝因其美丽而动人，在图文时代，无论是电商还是微商，都有个致命的缺点，就是无法全方位展现珠宝玉石的特性。而直播可以让观众更直观的看到珠宝首饰，能更好的全方位展现商品，同时和主播互动能更高效的解决沟通问题，增加信任感，解决了珠宝电商行业一直以来的信任问题。

2、珠宝直播成本更低

相比珠宝其它卖货方式，直播成本更低，既无需自己囤货，也无需自建平台，更也无需拍照P图，成本低到只需一个手机便可，而手机在中国基本是人人都有，甚至消费主力人群人人都有。现在做珠宝直播无论是对个人还是商户都特别方便，门槛极低。

3、珠宝直播氛围更成熟

从消费者层面来说，国人基本都宅在家里，间接的促成了大家直播购物的习惯；从直播平台层面而言，不少平台都推出了珠宝直播，除了淘宝、抖音、斗鱼、快手、YY、一直播等本来就有珠宝直播外，还有微拍堂、东家、腾讯、小红书、京东等也纷纷开通了珠宝直播。甚至YY还推出了专门的珠宝直播APP；从整个珠宝行业来说，不少珠宝商家也认可了珠宝直播模式，甚至一些头部大品牌也进入了直播，比如：周大生、中国黄金、老凤祥等。

在直播这个行业，由于不断有人进入和淘汰，因此也会有很多成功和失败的案例，为珠宝直播的运营提供一定参考。

另外，5G时代的到来，能为珠宝直播行业的发展提供更好的技术保障。

4、珠宝直播产业链逐渐完善

随着珠宝直播的发展，在市场中不断出现一些个人或者团队，他们通过自己生产或者整合资源，将优势货源集中，直播间，解决直播间的货源问题。

一些珠宝产业基地也和直播平台合作建立起来直播基地，比如直播相继在河南镇平、揭阳、四会、瑞丽挂牌“珠宝直播基地”，为直播提供资源整合的优势。未来将逐渐形成依托原产地，整合产业链的产业带直播，对于消费者的保障也会不断加强。