

家具店杠杆借力赚q，40张桌子，收回现金90w，颠覆你的思维

产品名称	家具店杠杆借力赚q，40张桌子，收回现金90w，颠覆你的思维
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

这个是一个卖家具的案例,使用这个方法,一个不起眼的夫妻档定制家具店,生意好得忙不过来。

一年后,夫妻俩每人买了一部奔驰,在南京买了260平米的豪华住所。整体家具店用一张桌子引流,暴增利润!南京有家夫妻定制家具店,生意一直不温不火。

找到与定制家具店目标顾客群体一样的磁砖店、地板店、厨卫店,与老板谈合作,只要在他们店里购买一定数量的产品,就送顾客一件赠品:一张价值2000元的实木桌。桌子用卡片代替。让顾客拿着卡片,到定制家具店领桌子。

这样,每发出100张卡,就有40个人拿着卡片来领桌了。家具店告诉来领桌子的顾客:桌子的色彩、款式,需要根据你家的装修设计风格定制。这样,他们安排技术人员上门设计定制方案,在与顾客交流的过程中,介绍整体定制家具。

经过这样一个流程,后,他们测试出结果:每领40张桌子,有12个人购买整体家具,每套3万元左右。共36

万的收入。看到这里,大家可能会想, 36 万的收入中,要扣去 40 张桌子的引流成本啊。

其实,实际购买价格虽然是 2000 元,但每张桌子的成本,也就 400 元左右。40张桌子的成本,才 1 万 6 千元。这又是一个“种利得利”的经典案例。把要传播的营销信息,承载在一张桌子上,桌子帮助磁砖店、地板店、厨卫店吸引顾客进了他们的店,增加他们的收入,同时也让顾客顺利地进了你的店。

进了你的店后,通过工程师上门设计,让顾客读懂自己整体家具的品质。后来,经过进一步优化,找准目标顾客,每送 40 张桌子,有 30家购买了整体家具。

即送 40 张桌子,收回现金 90 万。桌子的成本,仍然是 1 万 6 千元。

如需完整方案,请私信小编呀~