

## 秒购预售购以及拼购-到底怎么样？

产品名称	秒购预售购以及拼购-到底怎么样？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

### 产品详情

首先在拼购之前火起来的模式是拼商，很多小伙伴都有所耳闻吧，拼商当时只可以拼一件东西并且就算不中 也会有现金的奖励，这样就会有许多的羊毛客，玩法太绝对，比如让团长必不中，这样许多羊毛客一天拼单不中就可以赚取上百元给商家造成了损失。

所以才有了升级的版本拼购。在此版本上延续升级，当然也是十人团，三人中七人不中的这个模式。但是拼购不仅仅是一个产品而是多个等价值的产品，

例如手机平板手表等，不局限于一种。那么中奖的3人我们发货以及购物基金的发放以及分红积分，那么我们不中奖的7人退回本金并且如果之前参与的拼购有中奖的话也会有个购物基金的释放。这个购物基金呢不是一次性释放，只有每次参与之后中奖了才能释放百分之五(这个平台自定义)。

那么预售购是非常好理解的，那么当时像海鲜或者是水果运用的比较多，事先跟商家谈好价格，比如卖一千件底价为60，卖五千件底价为55元，以此类推。

然后前1000名购买者随机抽取10人免单，前五千人也随机抽取10人免单，那么客户是不是越早购买获得免单的几率更大一点。那么也有疑惑的问为什么越迟拼价格越低，那么等到zui后一波买的人岂不是赚了，那么请放心会把差价返回给上面的卖家的，就像前面举的例子，会把五元的差价返回给前1000名购物的人。

一般我们看到很多主播预售的直播间是这个样子的。

这两个都讲完了 我们一起来看看秒购吧。例如10抽纸1元秒杀，中奖的人可以1元拿走抽纸没中奖的人也会有5毛钱的奖励，那么这么一算有的人会觉得商家这样会亏钱，所以我们这个中奖率很低的，一百个人里面只可能中一个，那么剩下 99人我们要给予5毛钱，这样也会亏吧？

不必担心这个提现也是有门槛的一定要到达20元才可以提现，而且这个活动一天只能参与一次，这样40天就可以提现20元钱，我想换做谁都愿意做这笔生意。

但是再这40天里怎么可能什么东西都不买天天逛这个软件，当然除了一些资深的羊毛客，但是绝大多数人都不会是薅羊毛的，那么我们仅仅用不到一百块钱换来了100个流量，这笔生意各位老板应该愿意去做吧，在平台也有其他产品的一些专区，参与活动也可以加快提现步伐，

例如说10元专区 20元专区 30元专区 100元专区 1000元专区 等等，这些都是不限次数参与的，也设置了同样的中奖和不中奖的机制，但是在这里，这些几率不在渺小，而是百分之五十对等了差不多，中奖拿走产品不中也有现金的奖励，加速提现步伐，那么假如客户多次中奖一种产品用不上怎么办，那么我们平台也会对接一些二手平台某鱼之类的，去进行售卖。