

## “拼不到”商家还给奖励，让平台月入百万的模式

产品名称	“拼不到”商家还给奖励，让平台月入百万的模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/请来电咨询
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

### 产品详情

在互联网经济这个发展趋势下，线下百货还有机会吗？

线下门店想要继续保持盈利，都需要把线上渠道做起来。对于会做营销的人来说，还可以实现财富自由。

今天给大家说个成功的例子，他是个90后，虽然只有4年的市场营销工作经验，但他离职后仅仅用了半年时间，就做到了月入百万。

这样的成绩是不是让我们望尘莫及？

那怎么做？

现在这个经济趋势，创业环境是有多艰难，无论线下，还是在线上，如果自身知识储备不够，没有丰富的营销经验的话，想通过创业来获得成功，是一个比较困难的事。

那在这么一个大环境下，他是怎么一百货做到月入百万的。一个项目想要做起来，核心有两点，1、自身需要足够的知识储备，2、一个合适你项目的商业模式。

首先第一点：这个要看自身的坚持与努力，大部分的成功都是自身有过硬的能力，知识。

那我们重点说第二点，他选择了什么模式去做这个项目？一个可以让消费者上瘾的项目。为什么会上瘾，首先模式本身就是跟玩游戏一样带有趣味性，然后不管最后有没有买到商品，消费者都会得到相应的收益。

想家一下，一个刚上线的商城，ZUI缺的是什么？答案是肯定的：流量。那么流量从哪里来？在没有足够的资金投放广告，那当然靠消费者来裂变，那么消费者又为什么愿意帮他裂变呢？

具体模式是这样的，把商城里的爆款产品做成拼团的形式，然后参与拼团的人，小部分人可以拼到产品，大部分的人，拼不到产品。

重点是，没有拼到产品的人，不但原路退回他们的本金，而且还会额外给他们一个广告效益补贴作为奖励。

我们来说一下：比如一瓶50块的沐浴露，10个人玩，3人拼到产品，7人没拼到。拼到的得包邮产品，拼不到的原路退回本金，额外给一些广告奖励。

这个模式关键在于每一次开团都是大部分人拼不到，他们拼不到不但马上退回他们的本金，而且还额外给他们一个的补贴作为奖励。那么这个时候，这些赚到钱的人是不是会沸腾起来？

沸腾以后，是不是会把这个薅羊毛的机会分享给朋友，当所有人都这样干的时候，他们商城是不是就不缺流量啦，有了大量的流量，他们这个商城做到月入100万是不是就在正常不过啦。

从这个案例里面我们看到了什么？

同样的产品，消费者是不是到哪里都可以买到，如果只是单单的买产品，为什么要到你们这里买呢？你说你便宜，你还能便宜过哪些厂家吗？你说你质量好，你还能好得过那几个大品牌吗？

所以现在的营销，我们除了让消费者可以买到服务和质量以外，是不是还要让他们家的好玩、有趣。以上其实就是拼商模式的玩法，当然它也有弊端，但是我们从拼商的基础上增加了更多的玩法，让消费者实现中、不中奖都可以有一个不错的收益。