

临沂商业计划书代写 临沂项目计划书代写机构

产品名称	临沂商业计划书代写 临沂项目计划书代写机构
公司名称	北京实客网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	北京市北京经济技术开发区荣华北路2号院1号楼21层2106
联系电话	13691089396

产品详情

商业计划和项目计划的起草是一个复杂的系统工程，就像创业本身一样。不仅要^对行业和市场进行充分的研究，还要有良好的写作能力。商业计划书和项目计划书的重要性可想而知。

商业计划是对企业未来的展望，目的是展望商业前景，整合资源，集中精力，解决问题，寻找机会。可悲的是，人们只认为商业计划是申请风险基金的。其实商业计划就是预测企业的成长速度，制定未来的行动计划。

可见，一份好的商业计划书、项目计划书是多么的关键，多么的重要，正是如此，更应该交给职业的人来写，交给像【实客微策】这样职业的写作团队来写。

实客微策合作的写手老师是北京本地的精英商业人才，服务保障售后。目前已经写作累计400+万字，市场写作经验丰富，策划老师水平高，文章质量高，经验丰富。

来看看【实客微策】是怎样去写一份好的商业计划书、项目计划书的：

1.关注产品

在商业计划书中，应提供所有与企业的产品或服务有关的细节，包括企业所实施的所有调查。这些问题包括：产品正处于什么样的发展阶段？它的独特性怎样？企业分销产品的方法是什么？谁会使用企业的产品，为什么？产品的生产成本是多少，售价是多少？企业发展新的现代化产品的计划是什么？把出资者拉到企业的产品或服务中来，这样出资者就会和风险企业家一样对产品有兴趣。在商业计划书中，企业家应尽量用简单的词语来描述每件商品及其属性的定义对企业家来说是非常明确的，但其他人却不一定清楚它们的含义。制订商业计划书的目的不仅是要出资者相信企业的产品会在世界上产生革命性的影响，同时

也要使他们相信企业有证明它的论据。

2.敢于竞争

在商业计划书中，风险企业家应细致分析竞争对手的情况。竞争对手是谁?他们的产品是如何工作的?竞争对手的产品与本企业的产品相比，有哪些相同点和不同点?竞争对手所采用的营销策略是什么?要明确每个竞争者的销售额，毛利润、收入以及市场份额，然后再讨论本企业相对于每个竞争者所具有的竞争优势，要向投资者展示，顾客偏爱本企业的原因是：本企业的产品质量好，送货迅速，定位适中，价格合适等等，商业计划书要使它的读者相信，本企业不仅是行业中的有力竞争者，而且将来还会是确定行业标准的领先者。在商业计划书中，企业家还应阐明竞争者给本企业带来的风险以及本企业所采取的对策。

3.了解市场

商业计划书要给投资者提供企业对目标市场的深入分析和理解。要细致分析经济、地理、职业以及心理等因素对消费者选择购买本企业产品这一行为的影响，以及各个因素所起的作用。商业计划书中还应包括一个主要的营销计划，计划中应列出本企业打算开展广告、促销以及公共关系活动的地区，明确每一项活动的预算和收益。商业计划书中还应简述一下企业的销售战略：企业是使用外面的销售代表还是使用内部职员?企业是使用转卖商、分销商还是特许商?企业将提供何种类型的销售培训?此外，商业计划书还应特别关注一下销售中的细节问题。

当然，如果根据上面分享的写法，你还是不会写，或者没时间写，或者写不出来，自己写不放心，那么，可以交给实客微策来写。

找实客微策，有何优势呢？

9年市场策划服务经验，服务市场经验丰富。

坐标北京，合作的写手老师是北京本地高水平的商业人才。

执笔老师是从业经验10年以上的职业策划人员。

有完善的服务流程，高水准的服务人员，完整的售后制度，写作有保障。

1个月内可以免费修改，保障稿件质量。

完稿即删，交稿后，删除客户所给的资料，个人资料保密，不泄露。

思维有限，合作无限，懂得合力才能铸就好的稿件。

找实客微策，怎样配合，出稿更快质量更好？

(1) 重视稿件品质和思路，有合理预算安排的人员

(2) 愿意认真配合和按照服务人员指引沟通的人员。

(3) 尊重、效率，合力，有合作意识的人。

找实客微策流程是怎样的呢？

1.写稿前，我们均会和您进行详细、具体的沟通，并要求您必须仔细填写我们发您的约稿需求表，在这份表格中，您必须详细填写好文章类型、题目、字数、交稿时间等相关要求，方便我们完全了解您的需求。重要预算充足的稿件可以安排老师一对一沟通服务。

2.完稿后，我们会按照规定时间将稿件发送至您指定的邮箱并以QQ、短信的方式通知您。

3.您收到稿件后，如有需要修改的地方，请您以文字形式（本网站原则上不接受电话、语音等口头提交修改意见的形式，容易出现遗漏、不全面的情况）在文档中用红色字体写明具体的修改意见，方便我们完全了解您的修改要求，并及时为您安排修改。修改完毕后将会在您要求的时间内发到您指定的邮箱，并以QQ、短信的方式通知您。