

做一个类似毛豆新车的app需要多少钱？毛豆网上的车能买吗

| | |
|------|------------------------------|
| 产品名称 | 做一个类似毛豆新车的app需要多少钱？毛豆网上的车能买吗 |
| 公司名称 | 郑州龙之宇科技有限公司 |
| 价格 | 10000.00/套 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 郑州市河南大学科技园东区12号楼602 |
| 联系电话 | 19137161875 13017688270 |

产品详情

毛豆新车毛豆网上的车能买吗APP/小程序开发需要有哪些功能:

022.3.6更新 前两天我的更新怎么了？前几天提前结账，相当于提前一年。因为实在受不了了，今年又面临续保的问题。因为我去年续保的时候毛豆说商业险可以自己续保(账户已经在自己名下)，交强险必须由他们来交。否则会有一系列的影响，你要承担什么影响转移的责任。巴拉巴拉说这很唬人，所以我打算再找他们要交强险。结果续保的工作人员告诉我，今年要交一个座位险400。如果我不付，我就不会给你交强险。我笑死了。还说是国内某保险公司要求的。我打到保监会投诉。人们说没有这回事。国内某保险公司也说没有，说他们乱搞，真的是乱搞。我很生气，第二天就把还了。还清绿皮书后，你要联系减压人员，减压人员会安排人带你去减压。同时你要交140元的解压费。不知道是哪收集的。很多细节记不清了。如果有朋友问起，可以给我留言。总之毛豆是个大坑，巨坑，天坑。谁在这里买车，简直就是精神压榨。在评论区看了几条评论说车没及时还款就被拖走了，之前的钱都浪费了。真的很烦！买车的时候，他们卖车的时候什么都不会告诉你。买了之后，他们什么都要听。他们总是拿过户，放房贷来吓唬你，所以这对于每个想买车的人来说，都是一个被告知要吃饭的血的教训。如果你想买车，相信我，直接去4s店。便宜又放心，前两天朋友提到了卡罗拉。现在4s店多能分五年，首付好像也低，至少车是自己的。利率还是低的，而且是定期的，不会乱收任何费用。有问题可以直接去店里投诉，没有那么多大惊小怪的。你和我一样好。当初买的车，第二年车可以过户给我。起码我会提心吊胆一年，剩下的按时还。宁愿多花几万块钱也不愿意影响自己的征信。毕竟以后征信这方面还是比较重要的，评论区的几个朋友真的不值钱。分割线。谁买了谁后悔。19年买的。真的是套路很多。当初买是因为对车辆一窍不通。买车的时候没有去4s店看。我根本没对比售价。：买了宝骏510。当时毛豆的价格是7.58。买车的时候付了10%的首付，3000元的定金。但是后来认识了男朋友，他是这个行业的。他说我当初买这辆车的时候，多7w，根本就只有8w(含税和保险)。而且在4s店买车的时候也没什么兴趣。我买车后，月供2478元。以118944计算加上7000多的首付，就要12w，相当于我买了一辆7w左右的车，利息花了3万多(因为年买车的时候税费和保险都是毛豆承担的)。看这个概念。第二：买车后，出险时，保险公司需要把钱赔付给毛豆，然后毛豆给我们打。有时，我们可能会被要求先支付维护费，然后再支付给我们。第三：再说续保。想到这里我很开心。过户前，保险只能在毛豆手里续保。哈欠，年就出了三次保险事故。续保的时候大概花了5000块钱买的保险，没有返现。我的朋友从事保险业。如果我在保险公司续保，多4000块钱，大概有1000-1500返现。第四，我可以在购买后一年内转让我的所有权。当我在一年内转让所有权时，转让专员会要求您支付1%的税。虽然我理解二手车交易不需要交任何税，但是向我解释，公司过

户给个人是要交税的。第六，虽然过户专员说申请提前结算要交违约金，但是可以省一些利息，所以我在努力搬砖。为了快速还清这笔车贷，我真的不想和他们有任何瓜葛！对了，首付时的定金也是结清后给你的。但是，综合以上所有费用，买车的时候销售员是不会告诉你的！这完全是我的亲身经历！没办法，怪我年轻，没钱，没经验，单纯(手动微笑)。

毛豆新车毛豆网上的车能买吗APP/小程序开发费用大概需要多少：

不懂的技术的不知道app如何计算费用，不知道APP开发需要多少钱，因为有的公司也是报价不一样，但是真很难给出一个准确的报价，因为APP开发不同，具体的需求不同，同样难易度也不同，那么就产生了报价的差异毛豆新车毛豆网上的车能买吗主要核心功能有5个,需要用到10个开发人员，我们要考虑到APP开发的复杂程度,因为APP开发针对的人群不同,那么每个APP的需求也不一样,所以难易度也不一样,开发需要100人/天和200人/天,这个价格也是不一样的.我们要考虑到难易度,还要考虑到用多少人,假如我们需要39/天,那么我们的项目的总费用就是39000元

！千万别买，千万别买，千万别买。我真想重复一万遍。

现在已经转移了，终于爬出来了。下面是我的全部购房款已经过户的过程(我有两年的房贷)。

知道这个坑很难爬，通知你千万不要往里面跳。我无能为力。我给大家分享一下后续流程。事情还得从19年前说起。当时不知道头哪里抽筋了，就看到了新毛豆车上的车。当时我们这里还有一家店(前几天转让后倒闭了)，我就随便浏览了一下他们的app。紧接着就有人联系我，让我去那里看车。到了他们店之后是推荐，服务态度挺好的。然后，我也看中了一辆车，然后我要计算这辆车需要多少钱。经过一个业务员的疯狂输出，我下单了。之前一切都很顺利，所以我没有去看其他的房子，也没有去4S商店。(现在想想)我真的要为我愚蠢冲动的行为付出代价，

首付包括3000元的履约保证金(这里他们卖的时候说会扣，怕有什么逾期行为)。后附上我的付款凭证。我就说你愤怒的牙齿做不到的事，大家看，是租车，不是买车。这是被坑的步，然后司机名字不是自己的，包括商业保险的受益人，都是新毛豆车。有一系列的问题。首先，过户之前，你要在毛豆给你的新车续保。不能自己在外边买保险，否则那边人员会威胁你，你不在这边上保险也不会过户，履约保证金也不退。哈哈。就是这么坑，直接说生气就完了。当时并不知道在外边买了交强险，但是没有效果。我要求在毛豆上强制，当时交强险不能退。毛的续保人员可以说商业险已经撤了。如果想和他们在一起，只能无奈之下撤回。坑。那么你要承担的就是相对较高的保险成本。他们还找到了一家不的保险公司(都邦)。我从来没有听说过这个。然后我说不，如果我想买保险，我必须找到一家的保险公司，然后我去了PICC。反正花的钱多。具体多少我记不清了。是个坑。干气无话可说。3.转移(200解压300转移)因为不想毛豆保险，所以选择提前两个月还贷。我知道如果我按时还贷，就要上他们的保险，所以我很机智，但是没想到过户的时候要走这么多手续。首先你要提前结清，然后赶紧跟说你要过户。然后，他们会找业务员联系你，然后业余的会说：要等很久，大概十五个工作日，资料才能到。

然后，就是解压(1-3天)，因为车辆有抵押，解压也需要自己掏钱。我花了200元。然后转学(当天可以完成，车管所一位大哥说周五至少还有人)，解压后就可以完成转学了。转让费300元(其实单子上的作品成本才220，剩下的80我也不知道为什么交了。当时就想早点转这个，早点出。只要交上来。)这些都得我自己掏腰包。因为我是本地过户车主，也就是300元，如果是外地过户车主。可能会多花一点。或者你可以去车管所拿你自己的文件。这里注意了——车牌和行驶证都要换，大绿皮书给你。好提前一到两个月结清，不然他们会催你续保，甚至会发(我收到了)。如果你不续保。直接从你的还款账户里扣。如果没有还款账户，直接扣履约保证金。反正就是各种欺负。真是气得吐血。4.退还履约保证金。大家一定要记住，拿到绿皮书后，可以退押金。也是的，然后会给你发，有链接地址。上传你的绿皮书第1、2、3、4页，大概需要1-3个工作日才能回到你的还款账户。(这个我退的还算快，当天就退了。)5.转完了~~亲爱的，你以为转完就完了吗，nonono？因为你换了行驶证和车牌，你的保额会很高。算算，就我那辆小破车，就要花近5000。(强制保险950 360车船税100W三(1000)车损险(2000)客运险200)

这里提醒一下，因为车险新政策，转运车比正常保险贵。

叹气。要说的太多了。反正出坑了，剩下的只能用来上课了，

我只想提醒光大的同胞们，不要往坑里跳。在4S的商店里买它是不是很可爱？我去过户的时候，一个大哥说4S的店(自己账上)也是分期的。为什么我们要？谁挣钱就是不挣钱，凭什么委屈他？我的车差不多降到近10万了。我不想关心车被坑了多少。只是花钱买课，却很难静下心来。我发这篇文章是为了提醒我的伙伴入坑。也许我只是一个例子。但让我以个人经验警告你。强制保险

威胁，不处理，不给转账等。

盈利方式:

- 1.利用毛豆新车毛豆网上的车能买吗APP/小程序开发扩大订单渠道和用户群体，通过分佣扩大团队。
- 2.邀请毛豆新车毛豆网上的车能买吗相关行业人员入驻，统一获单，抽取提成。
- 3.发展城市代理，通过收费或提成，向各城市毛豆新车毛豆网上的车能买吗服务公司/个人持续获得收益。

毛豆新车毛豆网上的车能买吗是一个可以长期深耕持续运营的项目，并可借此切入拓展衔接养老、护理等领域。

想要了解具体毛豆新车毛豆网上的车能买吗项目开发费用，方案报价，思维导图，测试系统，可以联系我们，免费获取！是否合作不重要，多一份参考多一份机会！