

入驻天猫手表要求什么条件，入驻天猫两次不过

产品名称	入驻天猫手表要求什么条件，入驻天猫两次不过
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

入驻天猫手表要求什么条件，入驻天猫两次不过小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

看到这里，想奉劝大家的是：当你的资料被驳回后，记住不要急着立马提交第二次，先管住手。可以联系我们，帮你分析你失败的原因，分析过后，想通过我们的小二来操作也行，想继续自己自荐也可以。

如果是想继续自荐，那么做好下面几点：

- 1、每一份资料都清晰、完整
- 2、每一份资料都盖好入驻公司的公章
- 3、运营方案排版清晰，重点突出
- 4、内容不夸大其词

5、用心编辑文案，态度端正

很多自荐服务商都做不到这些点，因此，商家自己用心自荐提交的成功率，其实比找自荐服务商还要高。

那么，没有20家实体店，就没办法入驻天猫大药房旗舰店了吗？

机会还是有的，这得通过有小二关系的服务商，由小二直接操作邀约的方式来入驻。

这种方式对实体店数量没要求，而且资料干净的情况下，成功率可以做到坐等下店。

我们作为直接与小二合作的服务商（非外面那些走自荐的），可以轻松解决天猫大药房入驻的问题。

自荐服务商所谓的品牌影响力提升的套餐，就是发几篇软文啊、写个百科啊、弄几个加V的账号啊、搞个公众号等等，品牌影响力靠这种劣质的操作就能提升的？当然不可能，而且小二也没这么好糊弄。

所谓的品牌影响力，是一个品牌用真金白银加上时间的沉淀，才能积累出来的，哪是短时间内在互联网上留几条记录，就能提升的，想想就不可能。

天猫猫享自营的入驻方式有两种：

1、通过联系猫享自营客服，获取提交资料的入口，然后提交入驻申请

联系天猫猫享自营客服的方式：

打开天猫app-点击猫享自营的产品-联系客服-说想入驻猫享自营

然后猫享自营客服就会把提交资料的入口链接发给你了。

2、通过有小二关系的服务商，让小二直接操作入驻

这种方式，只要线上年销售额满500万，那么小二就可以做到坐等下店。

而通过联系猫享自营客服的方式，需要线下年销售额满1000万，线上500万，这是基础要求，满足了的情况下，成功率也很低。

关于入驻天猫经常会遇到的品牌影响力的问题，在这里，我只想说：

大家不用去过多在意品牌影响力的问题，因为这只是天猫拒绝你的说辞而已，并不是真正的原因，不然为啥还会有这么多新品牌入驻成功呢？更加不要去听某些自荐服务商的，去按照他们说的去弄什么提升品牌影响力的套餐，那没有任何作用，耽误时间浪费钱。

入驻天猫，因为品牌影响力不足这个因素被驳回入驻申请，于是就想着如何提高品牌影响力，然后成功入驻天猫。针对商家的这个需求，一些自荐服务商就推出了品牌影响力提升的套餐，那么，服务商的这个品牌影响力提升的套餐，靠谱吗？

作为与小二直接合作的服务商，可以很直接的回答：这种套餐，一点都不靠谱。

大家稍微用点脑思考一下，品牌影响力是简简单单就能提升的吗？不可能。

入驻天猫手表要求什么条件，入驻天猫两次不过