南阳门头广告制作安装,防疫宣传物料制作,展板 展架 条幅

产品名称	南阳门头广告制作安装,防疫宣传物料制作,展板 展架 条幅
公司名称	南阳企常青信息技术有限公司
价格	2000.00/套
规格参数	
公司地址	卧龙岗汉画街118号建工集团院内
联系电话	15225602960 18238118463

产品详情

华龙广告业务范围包含：（1）灯箱门头：制作高低档灯箱。超薄灯箱、吸塑灯箱、电子灯箱、拉布灯箱、卡布灯箱、软膜灯箱，3m灯箱等各种灯箱工程。

（2）户外广告工程：楼顶大字、楼体发光字、楼顶大型广告灯箱、楼体广告牌、楼体标识制作安装，大型亮化工程等

（3）LED显示屏：LED显示屏、室内单双色、户外单双色，户内外全彩显示屏。

（4）发光字：制作LED发光字；吸塑字，树脂字，迷你字，超级字，不锈钢发光字，仿古字，铁皮烤漆发光字，外漏发光字，铁艺字，钛金字，PVC字，精品3D立体字，精品古铜字；各类灯箱字；LED灯饰应用装饰工程。

（5）喷绘：喷绘写真、KT板、无纺布、油画布、黑白布、纤维布、网格布、旗帜布等；户内外灯片、反光膜、地板膜、透明膜、单透、车贴；吸磁白板、玻璃白板、PVC板；相纸，横幅、彩旗，注水旗、沙滩旗、刀旗、灯杆旗等

（6）UV卷材类：UV软膜、UV刀刮布、UV3P布、UV高清灯片、平板uv等

（7）印刷类：彩页、海报、名片、联单、纸袋、无纺布袋、画册、PVC制品、亚克力制品、广告扇、会员卡

（8）标志标牌：标识标牌，展示牌，楼层标识牌、铜牌、奖牌、科室牌、腐蚀牌、招牌、宣传栏，文化会展牌，地铁，机场车站，夜光标牌，立式导向牌，楼层号牌，公司铭牌，安全标识，高&档环氧标牌，公共设施标志、街头设施、展厅装修。

（9）背景墙：会议背景墙，舞台背景墙，企业形象墙，企业文化墙，桁架出租，舞台搭建。

（10）展架制作: 易拉宝，x展架，促销台，海报架，注水旗杆，资料架，广告帐篷，挂画架。

(11) 会展布置：展会用品，桁架搭建，舞台布置，会议会展布置，开业活动，奠基仪式，发布会等

华龙广告是您身边的广告牌专家！合理的价格，优质的产品，客户的信任，一直是华龙广告赖以生存的根基！

营销：销售的三重境界，你在哪？

销售第&一层次，拿到什么产品都能销售出去。

我们常拿卖梳子给和尚这个错误的例子来说销售的能力，其实就是在反映牛逼的销售可以凭着自己的场景创造去创造出需求，从而影响购买者决策。虽然站在企业价值观角度谈这个例子不正确，但站在销售的底层逻辑去看又是无比正确的。一个好的销售就是要能为产品赋能，使其成为人们的某种需求解决方案，哪怕这个需求是在某一刻被创造出来的。

当销售人员开始明白团队的重要性后就会逐渐到第二个层次，即成为团队的领&导者，我以营销总监来论。

为什么会这样？因为销售再怎么努力都必须依靠组织的效率，而组织的效率来自于管理者。为了提高管理的效率，也为了更好服务销售，于是许多的销售一线人员开始被培养成销售管理者，这就是让听得懂炮火的人决策，比空降兵的指挥一定要强。不管今&天身处销售团队的管理者是被动还是主动成为管理者的，都必须明白团队需要一个一线的销售人员成为管理者，只有如此才能Zui大效率提升团队的效率，帮助销售做好后勤保障工作。只有来自一线的人，才晓得战场在什么阶段需要匹配什么内容。

销售的第三层境界就是成为一个产品研发或者设计人员，如果组织不允许，那就会是一个创业者。

销售做久了就会发现之所以能把产品卖出量真不是自己销售能力有多强，而是团队杠杆，而产品能卖出去的本质不是销售有多好而是产品有多好。明白了这个道理，一些销售人员就会在销售过程中去思考用户的更多痛点，以此发现更大的机会。毕竟同质化竞争会降低产品竞争力，也会造成用户审美疲劳。销售深挖客户需求或者重新理解客户需求，本质上都是想提供差异化的服务。