

传统遇到创新，啤酒市场格局打开，分享购模式—助力破圈酒品市场

产品名称	传统遇到创新，啤酒市场格局打开，分享购模式—助力破圈酒品市场
公司名称	东莞微三云软件开发公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市松山湖生态园B栋
联系电话	18002681353 19521826326

产品详情

据零售端口统计，中国酒水类零售额每年高达1.5万亿元，这其中又分化为白酒、啤酒和葡萄酒三大市场。

据中国酒业协会披露的2018年销售数据：白酒年消费量871.20万千升、利润总额1250.5亿元；啤酒年消费量3812.24万千升、利润总额121.85亿元；葡萄酒年消费量62.91万千升、利润总额30.63亿元。

电商方面，2013年酒类电商交易规模达70亿元，2018年达到了767亿元；而经过预测，2020年电商交易规模将突破1000亿元。

伴随着新零售业态逐渐落地，如今的酒类行业正处于一个竞争白热化的年代，名酒大商捉对厮杀，区域酒企夹缝求生，正是当今酒业真实的写照。而接下来微三云吴丽萍介绍的这个模式——荣尊会爆品专区。它选择另辟蹊径，抛下繁琐华丽的包装，主打“自购免单”，“分享赚钱”、等营销方式，是消费者消费的之选。如今基于互联网生态和新零售时代背景下，这款打败白酒的啤酒的模式正是时下的破局的新思路。

荣尊会爆款专区是什么？

荣尊会——爆品专区，是荣尊会依托“绿色积分促销，拉动内需消费”为理念，引入各行业领域一系列“新奇特、刚需性强、消费频次高、复购率高、具有一定发展潜力”等产品特点的爆品销售专区。该专区以荣尊会“消费赠送绿色积分，积分释放消费增值”为核心的基础上，采用双驱动模式，是一个真正让用户实现“自购免单，分享赚钱”的创新版块。

荣尊会爆款专区-自购免单

1. 啤酒单价：999元/箱 活动期间，买一箱送一箱 相当于499一箱
2. 购买一单，可获赠1000积分
3. 积分每天2‰进行释放，延续荣尊会原有商业模式
4. 继续享受直推加速 和订单引流50%加速奖

荣尊会爆款专区-分享赚钱

同时启动双驱动加速模式 一、直推加速：10%积分释放到余额 按订单金额10% 计算：
例如分享1个用户参与一次爆品专区1000元购物，则释放1000元*10%=100积分，
分享10个用户则释放1000元*10%*10=1000积分；此加速释放，直接释放到“现金余额

30万尊享城市运营权

- A，不用库存，一件代发
- B，市级代理，区域保护
- C，赠送300箱酒（1800L）拉新用户）
- D，赠送红旗H9一辆使用权
- E，区域销售奖励10%/单
- F，招商区域及县级代理的权利

企业要知道，任何市场都必须得遵循商业的自然法则！适者生存，优胜劣汰。等三年，一成不变，干三年，风光无限！赢在行动，输在犹豫！错过的不只是机遇！

完整资料可找小编获得，分享购加积分模式开发，帮助企业平台引流，合法引流做市场。

（万物皆可做线上，不管任何行业，只要你想，就可以成功依靠模式转型，具体的详情方案欢迎找小编咨询）

未来已来，不管你是否看懂

唯有跟上，才不会被市场所淘汰

想要获得完整资料可找小编获得

如果有卖货难、拓客难的问题，欢迎咨询小编，结合现有资源梳理适合的方案