

茶叶与互联网的碰撞，新旧交融开创崭新未来，链动2+1的模式解析，微三云钟小霞

产品名称	茶叶与互联网的碰撞，新旧交融开创崭新未来，链动2+1的模式解析，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

小伙伴们好，我就是微三云钟小霞

茶作为一种古老的健康饮品广为流传，依据地区和特点的差异，问世出相当多的类型，也有很多茶发烧友给茶叶排名，有“十大名茶”、“三十大名茶”。“必喝得茶排名榜”这些，迄今大家还在为茶叶的排行争吵不休。

但大家能够达成一致的地方是茗茶往往知名，重点在于有独特的魅力，主要是在茶叶的色、香、味、形四个方面。茶以“色绿、香郁、醇美、形美”四绝而出名名闻遐迩，也有一些茗茶通常因其一二个特点得到变成“茗茶”。

由于90后、00后新一代交易兴起，今日的销售市场已经变得更加低龄化。但在新一代消费群体的推动下，营销趋势也出现巨大变化。做茶人要牢牢掌握方位才能获得销售市场。因而，茶叶的购买方式、消费模式已经从过去线下推广单一方式，转为更丰富多彩的新媒体渠道；

而茶消费的持续增长一定是以年青人中，由40-60岁

中老年人向18-35岁新新人类变化。遭遇新型茶交易高速发展期，供求两端跨代转变、消费观念转变，已经逐步推进茶品牌年轻化转型发展，针对茶行业，产品体系、媒体总流量、品牌内容、渠道推广都随着悄然发生巨变。

现阶段新型茶主流的知名品牌玩法主要有两种，一是极致单品对策，做茶行业的“苹果公司”

自主创新产品体验改变传统茶感受，强悍进入“茶小白”群体，打穿要求。二是服务平台扩张策略，做茶行业的“宝洁公司”，紧紧围绕不同年龄段给予不一样产品体验，由极致单品向多产品系列、多品牌扩张。未来在营销战略和思维策略方面，选购正由访问、检索、强烈推荐和性价等公认的价值分析，转为品牌和人生价值观的跟随。这一切的基本便是具体内容，而具体内容为营销推广便是——营销

创新。想做一个日用品，不能给客户创建开心，那么就不可靠。人本质的需求是原因，真真正正为顾客需要所想的商品：质量、身心健康、好吃、长相，缺一不可。

那么我们该如何去坐上这趟“顺路车”呢？

最先我们要构建属于自己网上购物平台，塑造属于自己私域流量池。在当今这个社会，绝大部分的总流量都掌握在流行服务平台之中，大家做自己的网上购物平台若想来获得流量，仅有两个办法。第一个就是“砸钱”购买流量，虽然这个方法在短期内得到极大平台流量，可是这个总流量很难去转换，而且伴随巨大风险性。

而构建属于自己私域流量池，传统品牌营销方式，要不请明星代言，要不找渠道做广告，要不找网红带货，不可置否，这种营销方法还是有一定的功效的，能提升品牌知名度，也可以带来一定的销售量。可是此外，那样的营销也是要成本，并且该笔成本费还并不低。可是依靠私域流量池宣传策划，那就不一样了！不用做广告，店家只需在平台发布新产品的信息内容、营销的数据，客户就能直接接到，不用耗费一切成本费，直接就达到宣传的目的。下面小编给大家简易分享一个能够快速构建私域流量池的办法。

链动2.1方式：

开发设计2.1链动方式手机软件详细信息都有哪些呢？

一、晋升机制

VIP等级：代理商、老总

代理商：立即交易“499”元，得到该真实身份

老总：立即强烈推荐2个“代理商”，得到该真实身份

二、奖赏方式

1、直推奖：简单的说就是立即推荐一个代理商/VIP，VIP交易得到的直接分销模式奖赏。（例如a代理强烈推荐b粉丝们，b粉丝们去提交订单，a代理就能获得直推奖赏）。

2、见单奖：顾明释意便是推荐一个代理商/VIP，VIP交易所获得的见单奖赏。（例如a老总强烈推荐b代理商，b代理推荐c粉丝，c粉丝去提交订单，a老总就能获得见单奖赏）。

3、同级奖：便是VIP老总与经营者中间，二者真实身份一致时，服务平台附加补助给上一级上司的奖赏。（例如a老总强烈推荐b老总，b老总强烈推荐c代理商，c去提交订单，b拿见单奖，a老总跟b老板是一样老总级别，a老总可得到同级奖）。

4、扶持奖：进行服务平台设定的每日任务（强烈推荐“N”人变成老总，以后才可以100%开启盈利，并没有达到每一次只有开启80%盈利，剩余20%冻结成股票基金，达到目标以后才可以开启）（只需完成一次就可以）

三、游戏玩法详细信息

这是一种全新的商业模式逻辑性，人帮人的一个商业运营模式游戏玩法

代理商；只有获得一个直推奖赏

老总：会获得每一个奖赏方式（直推、见单、同级、扶持）

留才、离开实际操作游戏玩法：

协助隶属下属代理商，或者利用自己努力升职变成老总，都要留有2个VIP，给自己上级领导

进行服务平台设定的每日任务，以后每一次盈利也将100%得到，没完成服务平台扶持每日任务，乃是只有得到80%的盈利，剩下的20%，必须直到达到目标以后才可以开启。（只需完成一次就可以）

开发设计2 1链动方式类app的特点有什么？

- 1、二级分销，不会有多层级，有效合规管理分销模式盈利
- 2、离开体制：强烈推荐两个人交易499即更新老总，关联摆脱，离开自己带新线路
- 3、留才体制：本身变成老总后，为上级领导留有最初强烈推荐的两入
- 4、奖励金每天都能取现，公平公正公开，一律平等，精英团队以2的快速播放裂变式增长，轻松升级，直推2单晋升服务平台最高级(老总真实身份)，享有利益最大化，老总直推奖赏300，盈利拨比较高，老总间单高回报200。

结束语：

如果你也喜欢本具体内容，还记得关注点赞哦！申明：此文只做为案例分析，不会有营销推广