

分享购新版本6.0启动双驱动加速模式——“荣尊会爆款”解析

产品名称	分享购新版本6.0启动双驱动加速模式——“荣尊会爆款”解析
公司名称	东莞市南城缘宝商务信息咨询服务部
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市石排镇瑞和路松山湖生态园B栋2-5楼
联系电话	18002681353 13652805628

产品详情

些年来，电子商务往往非常高的市场容量打入各行业的内部结构，构成了淘宝网、京东商城、亚马逊平台、苏宁易购等电商巨头，却不知道伴随互联网红利慢慢见底，赢利速度有一定的变缓，纯电子商务模式早就触到了零售的天花板。因此，马云爸爸也曾经推测道：“未来十年、二十年，并没有电商这一说，仅有新零售。”也将领域针对新零售的高度关注推到一个前所未有的极度。伴随新零售业态慢慢落地式，传统式商场超市们积极主动资金投入大佬怀里，家乐福超市、沃尔玛超市、永辉超市等添加腾讯京东势力，大润发超市、银泰、百联、三江等资金投入阿里巴巴怀里，销售市场构成了“腾讯系”和“阿里集团”两个对决派系。

新零售热火朝天，具有深厚底蕴和十分具有度的白酒业不言而喻没法置之度外。在过去的2018年，中国白酒行业销售额达5364亿人民币。市场虽大，但却存在很多问题：地区代理库存压力大、现金流转慢、经营风险高；终端销售方法单一、物流环节逐层抬价、酒瓶包装过多消耗，导致纯粮酒终端设备市场价位过高；方式无法控制、假冒伪劣酒充溢销售市场、消费者喝不上安心纯粮酒。

酒质优选版面，九合中国智库具备酱香型、香醇、芳香、红葡萄酒完善的酒质库。酱香型白酒是与中国酱酒三强仙潭集团公司协作，浓香型白酒甄选泸州市原产地地理标识维护公司合作，清香型白酒挑选曾给国家清香型白酒品牌给予十年OEM提供服务的公司合作，红酒酒体也是深层次法国的、澳大利亚原主产区，用心优选并全过程操纵生产过程中。

外包装层面，除开有专门的室内设计师群开展设计创意，九合中国智库更从美国品牌智能化印刷机械设备，保证哪怕只生产制造一瓶酒、一件酒，也可以匹敌传统式白酒的工业型质量。

现阶段九合中国智库在全国各地绝大多数范围之内除开新疆省、藏区，完成了一件起定、15天交货。对代理商和酒企来讲，只需专心致志搞好前面市场开拓，别的的一切都无需劳神。

荣尊会爆品会员专区是啥？

荣尊会——爆款会员专区，是荣尊会借助“翠绿色积分兑换营销，带动内需交易”为理念，引进各行业行业一系列“新奇特产品、刚性需求性好、交易次数高、回购率高、具有一定发展前景”等商品特征的爆款市场销售会员专区。

该模块以荣尊会“交易赠予翠绿色积分兑换，积分兑换释放出来消费增值”为基础的前提下，选用双驱动模式，是一个真真正正让消费者完成“自买立减，共享挣钱”创新的版面。

荣尊会爆品会员专区-自买立减

1. 啤酒价格：999元/箱 活动期间，买一箱送一箱 等同于499一箱
2. 选购一单，可获得1000积分兑换
3. 积分兑换每日2%开展释放出来，持续荣尊会原来商业运营模式
4. 再次享有直推加快 和订单信息引流方法50%加快奖

荣尊会爆品会员专区-转发赚钱

与此同时运行双驱动加速模式 一、直推加快：10%积分兑换释放出来到账户余额 按订单金额10% 测算：比如共享1个客户参加一次爆款会员专区1000元买东西，则释放出来 $1000元 * 10\% = 100$ 积分兑换，共享10个客户则释放出来 $1000元 * 10\% * 10 = 1000$ 积分兑换；此加快释放出来，立即释放出来到“现金余额

30万悦享大城市代理经营权

- A，无需库存量，一件代发
- B，市级代理代理，区域代理
- C，赠予300箱酒（1800L）拉新客户）
- D，赠予红旗轿车H9一辆所有权
- E，地区销售奖励10%/单
- F，招商合作地区及县级代理的权力

共享方式，知识分享，共享系统软件，共享使用价值。假如你正犯嘀咕卖东西难、获客难、营销推广难，热烈欢迎评论留言，我非常乐意为你的解答，还可以加上微信，微三云吴金鹏为您给予合适的营销商业运营模式！