

家纺快分销在快手小店怎么开通？抖锋科技小薛

产品名称	家纺快分销在快手小店怎么开通？抖锋科技小薛
公司名称	河南抖锋科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	洛阳市洛龙区正大国际东区6幢1312室
联系电话	16692342424 16692342424

产品详情

区别于消耗品，家纺类产品客单价高，但张威没有为了追求高利润放弃品质。为了保证产品质量她盘下了一家家纺工厂，货品供不应求，又与一批设计师合作，买下设计在自己工厂的生产。“只做好的，哪怕利润低一点。”用产品说话是张威一贯的坚持，高品质带来持续的口碑转化，越来越多回头客把亲朋好友介绍到威姐家纺直播间中，正是快手平台“信任经济”的好写照。

现在张威的工厂每天出货量稳定在两万单左右，快手小店的销量情况

好时能达到工厂出货量的5成，平均每场带货销售额50万元，销量峰值达到过两百多万。

每晚8点开播，一个星期少直播六场，考虑到年龄偏大起得早的消费群体，张威又增加了早晨六点到十点直播时间段，下来节奏快的堪比在互联网公司上班。为了让带货之路走得更加平稳，张威还组建了十几人的直播团队，不断摸索更加的直播带货模式。

小店通助力突破粉瓶颈，带动超高转化

“相对于其他快销品来说，家纺产品需要更的讲解，因为要介绍面料、纺织手法、印花等等，语言积累不足和对于产品了解不够深入，都会导致话术重叠。”开始尝试直播带货的张威面对镜头时十分紧张，感觉像站在地里卖白菜，碍于面子和不想被别人看笑话的心理，她甚至把所有亲戚朋友都拉黑了。

经过一段时间的锻炼，张威对自家上百款家纺产品了如指掌，只要看一眼马上就知道该如何组织话术，讲起面料工艺如数家珍，产品的优点在哪里、在快手下单和别的平台比有什么优势……她都能娓娓道来。建立自信的张威不再畏惧别人的眼光：“现在是能挣钱的是大爷，管你卖的是白菜还是啥。”

随着对产品的深入了解，张威对自己的短视频质量要求越来越高，但这种高质量的视频并没有带来高转化，粉丝量增长也一度遇到瓶颈，张威陷入迷茫。就在这时她开始投放快手小店通，得到了官方团队的帮助——针对目标受众定制化视频创意，投放收割目标用户，并实时调整投放时间、投放数量。张威也摸索出爆款视频的打造规律：接地气。同时投放快手粉条推广高质量的产品安利向短视频，双管齐下捕获各类用户流量。