

社交电商与传统电商的区别在哪里？链动2+1为流量入口量身打造播

产品名称	社交电商与传统电商的区别在哪里？链动2+1为流量入口量身打造播
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

随着电商行业的发展，社交电商这一分流也逐渐走进人们的视野当中。

社交电商作为一种以社交网络、社交平台，通过分享与推荐等方式做商品交易，以这种低廉的方式实现足不出户的商品推销的新型销售方式。

社交电商与传统电商的区别在哪里呢？

社交电商更多的时候，是利用身边朋友圈的方式进行熟人买卖的商品交易，能很大程度上降低销售初期的拓客引流成本。其主要的秘诀就是通过熟人来带动流量发展，流量越多利润也就越大。而传统电商却是没有这种流量入口的方式进行，主要表现在产品优势以及良好口碑打造才能让用户与商家相互信任相互传播。

随着互联网发展，各式各样的电商模式也是层出不穷，那么身处这么大的一个市场当中，想要在同行当中脱颖而出的不仅仅是需要产品的特殊性更是需要好的模式赛道直通车。

而电商商业模式——链动2+1，更是能够为流量入口量身打造的商业模式。

利用这款商业模式，用户购买指定商品即可获得一个类似“代理”的身份，这是用户通过邀请推荐身边人的形式，可以从中获得一定的推广奖励。后续在代理邀请到一定量的用户进入平台消费之后可以将此身份进行升级为“老板”，成为老板之后可以享受一个见点奖以及平级奖励，获得多种奖励的利润，对于用户而言成为老板的诱惑力肯定是足的。

然后再通过用户去链接身边人的方式，还可以结合一系列社区服务进行。当整体流量做起来了之后，还可以整合线下门店，通过招商代理的方式将线下门店与线下商家一同开启，利用线上平台带动线下商家发展，直到后通过线下门店的逐渐完善，还可以将周边商家进行整合链接，利用异业联盟体系将整体商业框架结合起来打造属于自己的商业体系。

链动2+1不仅仅是一款流量入口的商业模式，更是一款帮助你打开商业模式思维的一种方式。

那么如何保障平台运营模式合法合规地开展呢？

- 1、平台零钱可以随时提现
- 2、模式是结合产品，商家必须正常发货，可以随时跟进物流信息
- 3、商家控制产品利润，避免出现泡沫问题（这一块，根据产品成本价和市场价，会有一个计算比例的问题）

云平台还根据一些综合电商的问题给出了一系列的解决方案：

垂直私域解决方案：

系统支持多种分销模式，市场主流分销模式匹配度98%以上

同时支持绩效管理、推广奖励、区域奖励、店铺等级奖励、奖励、分红榜、团队奖励，线上代理、线下代理、挂售公排、邮费奖励、招商奖励等多种分销、激励、返佣模式，可任意组合上千种合规的分销模式，市场上所有商城模式组合的切合度达到98%。

系统支持多种应用端口：

七网合一，APP、小程序，公众号、H5、抖音小程序、头条小程序、支付小程序，无惧任何平台封杀和限制。

自带支付接口多样化：

已对接支付公司及支付接口如下：支持微信支付、支付宝、通联支付、合利宝跨境支付、paypal跨境支付，皇家支付，区块链支付、汇聚支付、通联快捷支付、通联H5收银台、零钱支付等等，线上支付和线下聚合支付均非常齐全，而且在陆续增加中，支持支付分账功能（避免平台二清和减少税收风险）。

架构上解决单体模式紧耦合、难以扩展的问题，每个服务可独立部署，功能模块按团队专注负责，更好地独立扩展和性能支撑，满足应用功能并发开发。丰富的行业模板，一键应用组件，积木式拖拽组合装修，省时省心，不懂技术也可以装修上线自己的个性化商城。