

第三方电商平台的客户就是你的客户？分享购模式解析

产品名称	第三方电商平台的客户就是你的客户？分享购模式解析
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

有一款电商商业模式，居然可以将某东、某宝、拼夕夕的客户变成你的客户？想知道是怎么做到的吗？那就一起来看看吧。

这款模式叫“分享购”用户可以从分享购跳转到那些主流第三方电商平台进行消费，可以通过在平台先领券再消费。

这些平台还会根据不同产品的价格返给分享购5%到30%的佣金奖励，如果分享购只是将这些钱据为己有，自然也无法做的多大，只能像市面上大多普通模式一样。

这款模式最特别的就在于拿到佣金之后，并不会先把收益给到自己，而是优先分配给消费者，消费者在

买了商品之后，该商品40%的佣金会返给他，还有40%则返给该用户的上级会员，之后还有10%给到区域合伙人，最后10%再给到平台自己,收益大致等于：消费者=上级会员>区域合伙人=分享购。

看到这里大部分人可能觉得分享购模式不就是通过让大部分利润来吸引客户吗？这种让利吸客的方式只会加重平台运营成本，一旦有一天福利不够了，用户就会离开。

那么接下来就和大家讲讲分享购的4个核心机制。

公排机制：推荐人通过二维码或邀请码或链接的方式，邀请身边朋友用手机号注册成为会员，将会自动排入该会员的下排，如果无推荐人，则由系统进行统一公排。

滑落制度：注册分享购后，每位进入平台得会员都可以获得自己下方的五个排位，如果推广到第六人后，它将自动排到你下面排位五人的下排，同理上面五人排满，也会滑落到你的下排。

层级制度：第一层会员拥有5人，第二层25人，第三层125人，累积到第九层后就会拥有244万的会员量。

滚动收益制度：你下级消费后的第一笔佣金会给到你，第二笔则会给到你的上排，第三笔给到你的上上排，以此类推，保障每笔消费都只会给到一层的人，这是一级分销，并根据每月的笔数分给层级用户。

以上的制度可以保证会员量的源源不断，上帮下扶，整个平台都在帮助你搭建下排会员团队。

而且分享购还集结了包含某宝、某东、拼夕夕等一系列主流消费平台，不仅可以满足用户日常的吃喝玩乐，还可以在消费者通过分享购购物的同时给予奖励。

用户在获得收益的时候，并不是无条件提现的，为保证平台得发展，分享购还设置了两个提现条件：

一、月累计推荐五位用户注册成为会员

二、每月消费满九笔