

普通淘宝店入驻天猫，入驻天猫的外国男装

产品名称	普通淘宝店入驻天猫，入驻天猫的外国男装
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

普通淘宝店入驻天猫，入驻天猫的外国男装小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

商家以及自荐服务商，都会纳闷这个具体商品计划该怎么写。这个没有具体的方案，只能说，大家自己想办法吧。

那么，这次系统升级，还有没有好的入驻天猫的办法呢？

这次系统升级，对自荐的影响很大，但对于我们这种直接与小二合作的服务商而言，没有影响。

我们依然只需要简单的基础资料，上面的这些信息，我们依然不需要，也不需要商家提供。

只要你的资料是干净没有提交过的，在我们这里，就可以坐等下店。

这就是走小二渠道提交的硬实力所在。

走自荐的方式入驻天猫，才需要用到PPT运营方案，运营方案的作用就是让审核的小二了解你的情况

，同时说服小二给你通过入驻的机会。因此，像我们这种直接与小二合作，由小二直接审核资料的服务商，就不需要用到PPT运营方案，更加不用去考虑品牌影响力的问题。

那么，如果你要走自荐入驻天猫，那么，入驻天猫的PPT运营方案该怎么做？

而对于我们这种直接与小二合作的服务商而言，不用担心品牌评估环节，毕竟这就是小二可控的，因此，小二直接操作入驻的成功，远高于走自荐的服务商。大家可以多看看我分享的内容，可以学习如何分辨真假内部渠道服务商。

很多自荐服务商喜欢复制我的内容，但复制，也改变不了他们自荐的本质。

对绝大多数入驻过天猫的商家，以及从事天猫代入驻的自荐服务商而言，入驻天猫的所有流程中，品牌评估环节是难的，为什么呢？

因为绝大多数的资料，都是在品牌评估环节被驳回，而且驳回的原因都是商家不知如何改进才好的。比如：

1、品牌影响力不够

2、产品不符合天猫定位

3、运营实力不足

个别资料会有其他原因，比如饱和、傍牌等等。

有过自荐入驻天猫经历的商家，绝大多数被驳回的理由，都是“品牌影响力不够”。那么，入驻天猫，品牌影响力不够怎么办？

有一些自荐服务商就跳出来讲：品牌影响力不够，找他们可以通过包装提高品牌影响力，同时他们做

的运营方案更加靠谱，入驻天猫的成功率更高。

事实果真如此吗？当然不是。

那么，如果商家你自己要走自荐的话，PPT运营方案怎么写呢？

作为直接与小二合作的服务商，可以针对入驻天猫的PPT运营方案，为大家提供以下几点建议：

1、注意排版

2、不要文字堆砌

3、内容精简

4、突出重点

5、不要浮夸

6、有实力的，一定要凸显出自己的实力

7、图片一定要用高清图

普通淘宝店入驻天猫，入驻天猫的外国男装