

抖音小店选品指南来啦，5个爆单小技巧

产品名称	抖音小店选品指南来啦，5个爆单小技巧
公司名称	海口龙华铁博涛文化传媒工作室
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	微信加 sk2324k 办理
联系电话	17677131251 17677131251

产品详情

薯乘私聊我想问找店的问题小向的囊倒的秘是选品也唐开群刚怎店选品呢不麵再进到迷茨更的卖的朋呢

首先，谢谢大家的关注，也感谢你们信任，希望大家在我这里可以真正的学到抖店知识，少走弯路！

这一期专门整理了一个抖音小店的选品指南 新手5个爆单选品小技巧，可以让你的抖音小店销量翻倍，

1、新手商家选择类目

先来说一下新手商家应该选择什么类目。

新手刚开始做无货源抖音小店，肯定会被五花八门的类目吸引，不知道怎么下手。

看别人做的一个类目产品，做得挺好，就跟风去做。最好不要这么做。

新手开的抖音小店，前期尽量选择一些操作简单的蓝海产品，先把流程熟悉，再做高利润的产品。

比如建议做一些家居百货、餐饮具、厨具、个护清洁等等。

2、颜值即正义！

在抖音卖东西，首要条件就是商品的颜值一定要高！

抖音上的消费者眼光还是很高的，有时候买东西的标准，颜值是大于实用性的。

颜值一直都是抖音爆款的第一生产力。要知道，抖音的slogan就是【记录美好生活】。

高颜值的产品代表的就是高转化、高成交，是抖音小店爆单的基本！

（注意这两年爆款的颜色，商品要符合今年的流行色，小店很容易爆单！）

3、低价非标品

通过实用性去判断是标品还是非标品，实用性低的是非标品，像颜值高，实用性强的一定是必爆品。

同时产品实用性高，不挑人，对于直播用是来说选品的基础逻辑，对于达人来说实用性商品更能提高

4、蹭热度选爆款

如果你前期不知道怎么去选爆款产品，那么可以蹭热度去选择爆款。

秀的店铺，或者去看同类型达人的直播，~~你~~看看他做了一段时间，哪些产品卖的比较火爆。

如果这些产品，你也可以做的话，就去拼夕夕搜同款就行了。

这种就是头部达人吃肉，我们喝汤，小蹭一波流量，有很大几率爆单。

5、季节选品法

比如夏季，选择一些遮阳伞、高颜值小风扇等；冬季选围巾、手套、暖手宝等。

选品的时候，一定要看这类产品是否在你的经营范围之内，不在的话，要记得先增加经营范围。

有些产品是只有某个季节才可以用的，虽然有时间的限制，但是很容易爆单。

因为该季节下，消费者对该产品的需求量暴增。（记得提前布局）