

系统商城（七星创客模式）开发

产品名称	系统商城（七星创客模式）开发
公司名称	广州软狐科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	天河区中山大道西富力街
联系电话	18026231817 18026231817

产品详情

系统商城（七星创客模式）开发【吕筱】，系统模式开发、系统软件开发、新零售系统开发、小程序系统开发、系统平台开发、商城系统开发。

不得不说，抖音的确是一个去中心化的存在。你看，抖音上很多的网红和KOL，他们都会做一些带货的内容。很多人将网红的视频带货或者直播带货看成是内容变现的一种方式，这有一定的道理，但是，却没有去深入探究内容变现表象背后的逻辑。

没错，抖音网红们带货的确是内容变现的一种方式。但是，很多的抖音网红们并没有物流，也没有库存，甚至也没有传统意义上的店铺，他们仅仅只是做商品推荐的工作，并且效果还是不错的。少则几万，几十万的销量，多则几百万，上千万的销量，几乎都是有可能的。很显然，这样一种方式要比以往的店铺运营有效得多，简便得多。

一、模式新零售系统介绍：

1.客户报单：3960元（买2送一），获得创客身份，享受分享资格。复购5折，1980元(3盒)。全国统一零售价是1980/盒。

2.分享第1个人公司奖励10%，也就396元，分享第2个人，公司奖励20%也就792元，分享第三个人，公司奖励70%，也就是2772元。做同样的复制，确保每个人都能经济实惠的使用产品。创客分享完三个人以后，就成为1星创客，成为1星创客，就可以享受团队业绩的3%奖励。

依次类推，成为2星，需要培养两个1星且团队业绩完成5万元，享受团队业绩的5%奖励

3.成为三星需要培养两个两星，享受团队业绩的7%奖励，并且同时享受伯乐奖励：（什么是伯乐奖励，伯乐奖励是指上级可以拿直属下级团队业绩的，直属下级团队业绩拿多少，上级伯乐奖就拿多少。三星以上都享受伯乐奖。）

4.想要成为4星，需培养两个三星，享受团队业绩的9%奖励。

5.想要成为5星，需培养两个4星，享受团队业绩的11%奖励

6.想要成为6星，需培养两个5星，享受团队业绩的13%奖励

7.想要成为7星，需培养两个6星，享受团队业绩的15%奖励。

8.想要成为总裁，需培养三个7星，享受全网业绩的3%的加权分红，并奖励30万现金（购车基金这个有金额限制）

9.想要成为董事，需培养三个总裁，享受全网业绩的2%的加权分红，并奖励100万（购车基金扣掉总裁的30万）

备注：

团队业绩=新增业绩80%复购业绩

伯乐奖=直属团队业绩奖的

结算方式：

1，直推，团队业绩奖，伯乐奖是即刻在后台显示

2，分红是每个月15号左右发放

3，提现手续费8%单笔5毛钱

（总裁和董事的现金奖励都是购车基金）

这让我想起了朋友所说的那句话，抖音是一个去中心化的平台。或许，这才是去中心化的魅力所在。

仔细想一想，也对。

按照传统的电商逻辑，我们普通的消费者要购买商品，必然要到淘宝、京东、拼多多这样的电商平台上，然后再在电商平台上找到对应的商品卖家，然后，在诸多卖家当中筛选出我们心仪的商品之后，才会下单。这是一个漫长的过程，这也是中心化的商业逻辑必然要经历的。无论是大型的电商平台，还是这些电商平台上的卖家，其实就是一个又一个的中心，只不过，大型的电商平台是卖家们聚集的中心，而卖家则是商品们聚集的中心罢了。